

**В-четвёртых, стимулировать производство продукции на экспорт;**

**В-пятых, выбор производственного партнёра по кооперации в наибольшей степени отвечающего экономическим интересам предприятия;**

**В- шестых, выбор путей повышения технического уровня производства;**

**В - седьмых, осуществлять торговлю продукцией переработки зерна на внешнем рынке, что позволит расширить рынки сбыта, а также выровнять и снизить издержки производства.**

Следовательно, расширение ассортимента продукции, выпускаемой ОАО «Слущкий комбинат хлебопродуктов», значительно увеличит реализацию её на внутреннем и внешнем рынках.

УДК 339.137.2:664.7

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ**

## **КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МУКОМОЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

**МАНЖУРОВА Н.Г., студентка**

**Научный руководитель ЧАУСОВА С.К., канд. экон. наук, доцент**

**УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,**

**г. Горки, Республика Беларусь**

В настоящее время в условиях конкурентной борьбы за новые рынки сбыта продукции мукомольным предприятиям АПК страны необходимо разработать и эффективно использовать современные направления работы, к которым можно отнести:

- проведение реконструкции и модернизации мукомольных предприятий, а также создание оптимальных по размерам новых предприятий с учётом объёмов местных сырьевых ресурсов. Это позволит, в свою очередь, применить ресурсосберегающие технологии, уменьшить затраты при производстве продукции, увеличить экспортные поставки, улучшить качество и упаковку продукции, увеличить выход продукции из одной тонны перерабатываемого сырья;

- совершенствование организационно-экономических взаимоотношений в рамках созданных управленческих структур с целью эффективного руководства отраслью;

- совершенствование правовой базы, что создаст условия для устойчивого функционирования системы кредитования, налогообложения и ценообразования в отрасли;

- развитие агропромышленных интеграционных и кооперационных структур для предприятий разнообразных форм собственности;

- постоянное расширение и обновление ассортимента выпускаемой продукции, что позволит диверсифицировать рынки сбыта;

- применение прогрессивных технологий и их своевременная смена, что позволит привлекать инвестиции.

Таким образом, совершенствуя направления хозяйственной деятельности, предприятия обеспечивают не только повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции, но и снижение себестоимости конечной продукции.

УДК 619:618.11:636.2

## **ЛЕЧЕНИЕ ОВАРИАЛЬНОЙ ДИСФУНКЦИИ У ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫХ КОРОВ**

**МИГНО А.М.**, студентка

Научный руководитель **БРЕСЛАВЕЦ В.М.**, канд. вет. наук, доцент  
ФГОУ ВПО «Белгородская государственная сельскохозяйственная академия», г. Белгород, Россия

Нарушение функции яичников – одна из распространенных причин длительного бесплодия коров на молочных комплексах. Даже при нормальных условиях содержания и кормления у самок наблюдается угнетение функциональной деятельности системы репродукции. Поэтому для ускорения воспроизводства сельскохозяйственных животных желательным является фармакоррекция гормональными средствами структурных изменений яичников.

Целью настоящего исследования было определение лечебной эффективности при гипофункции яичников препаратов сурфагона, фоллимага и диамола с последующим введением эстрофана.

Исследования проводили в осенне-зимний период 2009-2010 гг. на Бессоновском молочном комплексе колхоза им. Фрунзе Белгородского района Белгородской области (Россия), где беспривязно содержалось 1010 дойных коров черно-пестрой породы типа Бессоновская. Масса тела коров в пределах 500-600 кг среднегодовой удой по стаду 7200 кг. За время исследования на ферме расстелилось 405 коров, из них с признаками гипофункции яичников на 40-е сутки после отела было выявлено 48 коров. Основными признаками для постановки диагноза служили: величина матки в пределах нормы, ее слабое сокращение при легком массаировании, яичники нормальной величины или уменьшены в объеме, плотные, с гладкой поверхностью, растущие фолликулы и желтые тела не выявлялись.

Согласно характерным клиническим признакам гипофункции яичников были сформированы три опытные группы, в каждой группе - по 16 коров. Первой группе внутримышечно инъецировали препарат сурфагон в дозе 50 мкг (10 мл), второй группе – фоллимаг в дозе 1000 ИЕ, третьей – 5 мл диамола, а на 8-й день, при образовании желтого тела - 3 мл эстрофана.

Таким образом, после лечебных мероприятий пришли в охоту при инъекции сурфагона 8 коров (50%), фоллимага – 15 (93,8%), диамола с последующим введением эстрофана – 14 (87,5%). Стали стельными после инъекций сурфагона 7 коров (43,8%), фоллимага - 12 (81,3%), диамола с эстрофаном - 12 (75,0%).