

Министерство сельского хозяйства и продовольствия
Республики Беларусь

Учреждение образования
«Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия
ветеринарной медицины»

С. Б. Тарасевич, И. А. Полякова, Н. А. Чернавина

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ

Часть II. Макроэкономика и мировая экономика

Учебно-методическое пособие для студентов
биотехнологического и ветеринарного факультетов
очной и заочной форм обучения

Витебск
ВГАВМ
2016

УДК 330.101.541
ББК 65.012.3
Т19

Рекомендовано к изданию редакционно-издательским советом
УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная
академия ветеринарной медицины»
от 13.01.2016 г. (протокол № 1)

Авторы:

кандидат экономических наук, доцент *С. Б. Тарасевич*, старший преподаватель *И. А. Полякова*, старший преподаватель *Н. А. Чернавина*

Рецензенты:

заведующий кафедрой международного менеджмента экономического факультета БГУ, доктор экономических наук *С. Б. Лукин*; доцент кафедры экономики и организации сельскохозяйственного производства УО ВГАВМ, кандидат с/х наук *Л. П. Большакова*

Тарасевич, С. Б.

Т19 Экономическая теория. Часть II. Макроэкономика и мировая экономика : учеб. - метод. пособие для студентов биотехнологического и ветеринарного факультетов очной и заочной форм обучения / С. Б. Тарасевич, И. А. Полякова, Н. А. Чернавина. – Витебск : ВГАВМ, 2016. – 52 с.

ISBN 978-985-512-918-0.

Учебно-методическое пособие написано в соответствии с программой по дисциплине «Экономическая теория» модуля «Экономика» для учреждений высшего образования (утв. Министерством образования Республики Беларусь 30.06.2014). Оно предназначено для студентов ветеринарного и биотехнологического факультетов всех форм обучения. Данное пособие может быть использовано студентами при подготовке к занятиям и экзаменам.

УДК 330.101.541
ББК 65.012.3

ISBN 978-985-512-918-0

© УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины», 2016

Содержание

Введение.....	4
1. Основные макроэкономические показатели и макроэкономическая нестабильность.....	5
2. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке.....	13
3. Равновесие денежного рынка. Финансовая система.....	19
4. Макроэкономическая политика	27
5. Экономический рост	32
6. Современное мировое хозяйство.....	38
Список литературы.....	47

Введение

Изучение учебной дисциплины «Экономическая теория» является важной частью подготовки специалиста с высшим образованием. Реализация национальной модели социально-ориентированной рыночной экономики в Республике Беларусь придает особую важность и актуальность овладению знаниями, получаемыми при изучении данной дисциплины.

Основная учебная проблема, которая нашла отражение в данном учебно-методическом пособии, - закономерности функционирования рыночной экономической системы.

Главной целью, которую преследовали авторы пособия, является формирование у студентов фундамента экономических знаний, а также академических и социальных компетенций в экономической сфере современной экономической жизни.

Задачи разработчиков пособия:

- выделение блока важных проблем макро- и мировой экономики;
- упрощение излагаемого материала посредством вербального и табличного методов анализа;
- компактное изложение материала в рамках небольшого по объему текста.

ТЕМА 1. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

1. Национальная экономика, ее цели и структура.
2. Валовой внутренний продукт страны.
3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности. Виды инфляции в рыночной экономике.
4. Цикличность экономического развития. Экономический цикл и его фазы.
5. Безработица, ее измерение и типы.

1. Национальная экономика, ее цели и структура

Центральное место в изучении макроэкономики принадлежит понятию «национальная экономика». **Национальная экономика** – это исторически сложившаяся в определенных территориальных границах система общественного воспроизводства. Национальная экономика отражает специфические черты типа экономической системы применительно к определенному государству. Эти особенности обусловлены географическим положением страны, ее участием в международном разделении труда, культурными, историческими традициями, национальным менталитетом и др.

Национальная экономика ставит перед собой определенные цели. Приоритетными **макроэкономическими целями** считаются:

- экономический рост – обеспечение роста национального производства товаров и услуг при повышении их качества;
- обеспечение занятости населения – создание возможности иметь подходящее занятие всем тем, кто желает и способен работать;
- уровень цен – обеспечение ситуации, исключающей значительное повышение или снижение общего уровня цен;
- внешнеторговый баланс – относительное равновесие между импортом и экспортом при сохранении открытого характера национальной экономики и поддержании стабильного обменного курса национальной валюты.

Характер и способ достижения каждой цели зависят от типа экономической системы, к которому относится национальная экономика, от ее специфики.

Поскольку национальная экономика представляет собой совокупность различных видов хозяйственной деятельности, она, как всякое сложное образование, имеет свою структуру.

Структурное деление национальной экономики. Различают воспроизводственную, социальную, отраслевую структуру национальной экономики.

Воспроизводственная структура характеризует деление национальной экономики на основные виды экономических субъектов, через деятельность которых воспроизводятся потоки ресурсов, товаров и услуг. Такими

субъектами выступают домашние хозяйства (население страны), предприятия (фирмы) и государство.

Социальная структура предполагает деление национальной экономики на сектора в соответствии с определенными формами собственности: государственный, частный, смешанный.

Отраслевая структура связана с делением национальной экономики на отрасли, которые представляют собой качественно однородные группы предприятий (фирм), выполняющие в процессе общественного воспроизводства одинаковые по социально-экономическому содержанию функции. В отраслевом разрезе в структуре национальной экономики выделяют такие крупные отрасли, как промышленность, сельское хозяйство, транспорт, строительство, связь, а в некоторых из них – свои подотрасли. Отрасли национальной экономики неразрывно связаны между собой.

2. Валовой внутренний продукт страны

В странах с рыночной и переходной экономикой объемы национального производства определяются по методике системы национальных счетов (СНС). 1-й международный стандарт СНС был принят в 1952 г. В Республике Беларусь с 1993 г. используется 3-й международный стандарт национального счетоводства. Основная цель национального счетоводства – дать количественную информацию о возникновении, распределении и использовании национального продукта.

СНС – это совокупность макроэкономических показателей, позволяющих оценить состояние и результаты функционирования национальной экономики.

Основным макроэкономическим показателем СНС является валовой внутренний продукт. **Валовой внутренний продукт страны (ВВП)** – это общая стоимость всей конечной продукции, созданной всеми предприятиями на территории данной страны, независимо от их национальной принадлежности.

Конечная продукция – это товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного использования по их назначению.

Промежуточная продукция – это товары и услуги, которые предназначаются для дальнейшей переработки и полностью используются в процессе производства.

Если сложить стоимость всех промежуточных продуктов, то результат завышается. ВВП должен выступать как стоимость только конечных товаров и услуг и включать в себя стоимость, дополнительно создаваемую на каждой промежуточной стадии обработки, или добавленную стоимость.

Методы расчета ВВП:

Производственный метод расчета ВВП предполагает суммирование добавленной стоимости на каждой стадии производства всех конечных товаров. Добавленная стоимость – это стоимость, созданная в процессе производства и охватывающая его реальный вклад в создание конкретного товара, то есть заработную плату, прибыль и амортизацию.

Величина ВВП может быть определена еще двумя методами: по расходам и по доходам.

ВВП, рассчитанный методом расходов, включает:

1. Потребительские расходы населения на приобретение товаров повседневного спроса, предметов потребления длительного пользования, расходы на услуги и др.

2. Инвестиционные расходы фирм на приобретение производственных ресурсов; прирост (уменьшение) запасов материальных оборотных средств, то есть изменение запасов сырья, материалов, топлива и готовой продукции.

3. Государственные расходы на покупку продукции фирм для нужд государства и содержания социальной сферы.

4. Внешнеторговое сальдо – разница между стоимостным объемом экспорта и импорта страны (чистый экспорт).

При расчете ВВП методом доходов суммируются следующие виды доходов:

1. Заработная плата наемных работников.

2. Прибыль фирм.

3. Рентные доходы, получаемые владельцами собственности (земли и другого недвижимого имущества).

4. Процент на ссудный капитал, то есть выплаты поставщикам денежного (ссудного) капитала, использованного при производстве ВВП.

5. Амортизационные отчисления. Это отчисления на «потребление капитала», ежегодные отчисления, показывающие сумму стоимости машин и оборудования, потребленных как капитал в ходе производства.

6. Косвенные налоги на производство.

ВВП, подсчитанный как по доходам, так и по расходам, должен составлять одинаковую величину,

Когда нужно сравнивать результаты национальной экономики за ряд лет, то встает задача правильного подсчета изменения величины ВВП. Величина ВВП зависит не только от количества произведенного продукта, но и от изменения цен на произведенную продукцию. В связи с этим различают номинальный и реальный ВВП.

Номинальный ВВП – это показатель, выраженный в текущих ценах данного года. **Реальный ВВП** – это показатель ВВП данного года, но выраженный в базисных ценах, т. е. ценах года, принятого за основу для расчета. Следовательно, реальный ВВП – это ВВП, скорректированный на изменение цен, произошедшее за период времени от базисного до текущего года. Национальная статистика производит эту корректировку следующим образом – величину номинального ВВП за данный год делит на показатель дефлятора данного года: $\text{ВВП реал.} = \text{ВВП ном.} / \text{Дефлятор ВВП}$

Дефлятор ВВП (индекс цен ВВП) показывает изменение общего уровня цен за определенный период времени.

В экономике сравнение экономических показателей за разные годы производится с помощью индексов.

Индексом цен называется соотношение средневзвешенных цен отчетного и базисного периодов.

Соответственно, индекс цен базисного периода равен 1, или 100. Если в отчетном году, по сравнению с базисным, индекс цен принял значение большее 1 (или 100), то говорят о росте среднего уровня цен, что связано с инфляцией. Если наоборот в отчетном году, по сравнению с базисным, индекс цен принял значение меньше 1 (или 100), то говорят о снижении среднего уровня цен, что связано с дефляцией.

Индексы цен в экономике рассчитывают по большим группам товаров:

Индекс потребительских цен (ИПЦ) – это индекс, показывающий изменение цен на товары, покупаемые конечными потребителями, т. е. населением (домохозяйствами).

Индекс цен производителей продукции (ИЦПП) – это индекс, показывающий изменение цен на промышленные, сырьевые и сельскохозяйственные товары, производимые и покупаемые фирмами.

Наряду с ВВП существуют и другие макроэкономические показатели СНС, среди которых можно выделить следующие:

чистый внутренний продукт (ЧВП) – это ВВП за минусом амортизационных отчислений;

национальный доход страны (НД) – ВВП минус амортизационные отчисления минус косвенные налоги в экономике.

3. Инфляция как проявление макроэкономической нестабильности. Виды инфляции в рыночной экономике

Инфляция (лат. inflatio – вздутие) – устойчивый рост общего уровня цен национальной экономики, сопровождающийся падением покупательной способности денежной единицы.

Инфляция порождается нарушением сбалансированности общего спроса и предложения в экономике и связана с избыточным выпуском бумажных денег сверх потребностей экономического оборота. Важно понимать, что *рост общего уровня цен – это не скачок цен на отдельных рынках; инфляция – это когда рост цен происходит постоянно на определенном промежутке функционирования экономики.*

Основной показатель инфляции – изменение индекса потребительских цен (ИПЦ).

Исходным для вычисления индекса потребительских цен (ИПЦ) является «потребительская корзина» – набор товаров и услуг, покупаемых среднестатистическим городским жителем в течение того или иного промежутка времени. Доля каждого товара в корзине взвешена, т. е. определены его количество и стоимостная доля в потреблении. В разных странах потребительские корзины могут значительно отличаться. У нас она включает 420 различных товаров и услуг, а, к примеру, в Финляндии – 497, Словении – 660. На следующем этапе отбирают населенные пункты с учетом

их значимости для региона. В Республике Беларусь для наблюдения отобран 31 город, где проживает свыше 50% населения республики. В этих населенных пунктах определяют розничные торговые точки (магазины, супермаркеты, киоски на рынках), а в них — товары и услуги из потребительской корзины, на которые систематически отслеживают цены.

Скорость роста уровня цен называется темпом инфляции. **Темп инфляции** отражает рост индекса цен за соответствующий период времени.

Дефляция – это процесс, противоположный инфляции. В рыночной экономике дефляция бывает в периоды спада в развитии экономики.

Основные причины инфляции:

- несбалансированность доходов и расходов государственных финансов, покрываемая простым дополнительным выпуском денег («включением печатного станка»);
- рост государственных расходов, не приводящих к росту производства (расходы на военные цели);
- рост издержек фирм, приводящий к сокращению национального производства при прежнем объеме спроса;
- завышение цен в неконкурентных, монополизированных отраслях экономики;
- рост мировых цен на важнейшие виды импортируемого в страну сырья, энергоносители;
- кредитная экспансия – рост предложения банковских кредитов сверх определенных потребностей, т. е. «накачка» экономики безналичными деньгами.

Виды инфляции:

По ежегодным темпам роста цен выделяют три вида: умеренная инфляция – рост цен до 10% в год; галопирующая – быстрый темп роста цен – до 100% в год; гиперинфляция – свыше 100% .

По признаку сбалансированности инфляция может быть: сбалансированная, когда цены в различных отраслях растут пропорционально и несбалансированная – цены растут непропорционально, или с резкими скачками вверх, а экономика не успевает приспособиться к быстрому изменению условий.

По признаку факторов, вызывающих инфляцию:

- инфляция спроса возникает, когда совокупный спрос чрезмерно увеличивается за счет избыточного роста денежной массы;
- инфляция издержек обусловлена ростом затрат фирм на единицу продукции. Рост издержек может быть вызван увеличением цен на ресурсы, повышением налогов, увеличением заработной платы.

Социально – экономические последствия инфляции.

Считается, что умеренная инфляция даже некоторым образом стимулирует деловую активность, способствует экономическому росту.

Но высокие темпы инфляции отрицательно воздействуют на экономические процессы. Основные последствия инфляции:

- падение реальных доходов работающих по найму. Номинальная зарплата может возрастать, но в меньшей степени, чем рост цен;
- обесценивание сбережений домохозяйств;
- снижение конкурентоспособности национальных товаров, ведущее к уменьшению объема экспорта и разорению некоторых национальных фирм;
- рост спроса на иностранную валюту и увеличение утечки капиталов за границу;
- разрушение стимулов к инвестициям из-за очень высоких процентных ставок по кредитам и неопределенности в расчете будущих затрат и доходов.

4. Цикличность экономического развития

Экономическое развитие в странах с рыночной экономикой происходит неравномерно, т. е. для него характерна макроэкономическая нестабильность.

Макроэкономическая нестабильность означает отсутствие плавного и сбалансированного развития экономики и выражается в изменениях уровня производства, структурных сдвигах, резком изменении уровня цен, инвестиций, занятости и безработицы.

Периоды с высокими темпами экономического роста сменяются периодами застоя и даже спада. Данное экономическое явление назвали цикличностью экономического развития. **Экономический цикл** – представляет собой сочетание периодических спадов и подъемов в экономике, носящих непредсказуемый характер.

Наиболее характерной чертой цикличности является то, что движение происходит не по кругу, а по спирали, где каждый новый ее виток характеризует более высокую ступень роста экономики.

4 фазы экономического цикла:

1-я фаза – **спад (рецессия)**.

Эта фаза характеризуется: 1) сокращением объема национального производства (реальный ВВП снижается); 2) предложение превышает спрос на многих товарных рынках, что ведет к снижению цен; 3) растет количество безработных, так как фирмы сворачивают производство; 4) доходы населения и фирм уменьшаются, что означает дальнейшее сокращение спроса. В результате спада множество фирм и предпринимателей оказываются неплатежеспособными и терпят крах. Кризис усиливается потерей доверия субъектов рыночного хозяйства друг к другу, потрясениями кредитной системы.

2-я фаза – **стагнация (депрессия)**. Основные черты: 1) застой в производстве; 2) неизменный уровень цен; 3) массовая безработица. Происходит постепенное приспособление экономики к новой структуре потребностей (может продолжаться в течение нескольких лет).

3-я фаза – **подъем (расширение)**. Основные черты фазы подъема: 1) постепенное увеличение реального ВВП; 2) сокращение безработицы; 3) рост доходов фирм и домохозяйств. В определенный момент начавшегося подъема

экономика страны достигает предкризисного уровня национального производства, а затем превосходит его.

4-я фаза – **пик цикла.**

Основные черты: 1) полная загрузка производственных мощностей; 2) минимальная безработица; 3) рост уровня цен; 4) максимальный объем инвестиций. На пике цикла возникают новые товары и производства, растет курс ценных бумаг. Одновременно растет прибыльность производства. На пике цикла экономика называется перегретой.

Экономический цикл по времени – это период между двумя одинаковыми фазами экономического развития.

Таблица 1 – Типы экономических циклов

Тип	Продолжительность цикла, лет	Главные особенности
Китчина	2–4	Величина запасов → колебания ВВП, инфляции, занятости → товарные циклы
Жуглара	8–15	Инвестиционный цикл → колебания ВВП и занятости
Кузнеца	16–25	Доход → жилищное строительство → совокупный спрос → доход
Кондратьева	50–60	Технический прогресс → структурные изменения

Таким образом, в зависимости от причин возникновения и сроков длительности выделяют:

1. Среднесрочные циклы продолжительностью 8–20 лет. Они связаны с периодичностью инвестиций в основной капитал и механизмом функционирования кредитной сферы (циклы Жуглара), а также периодическое обновление производственных сооружений и жилья (так называемые строительные циклы Кузнеца).

2. Долгосрочные циклы («длинные волны экон. конъюнктуры»; циклы Кондратьева) продолжительностью 50–60 лет. Их причиной является цикличность развития научно-технического прогресса, динамика использования инноваций.

3. Краткосрочные циклы продолжительностью 3–4 года, получившие название циклов Китчина. Их причины связывают с изменением уровня запасов или массовым обновлением домохозяйствами товаров длительного пользования.

В современных условиях на протекание кризисов накладывает отпечаток регулирующая деятельность государства. Например, сокращается время их протекания, но зато они происходят чаще. Уменьшается амплитуда колебаний – подъем не столь высок, а кризис не столь глубок.

5. Безработица, ее измерение и типы

Одной из целей развития экономики является обеспечение занятости населения, что означает регулирование рынка труда, которое сведет к минимуму такое явление, как безработица.

Безработица – ситуация, когда часть лиц экономически активного населения не имеет работы, но ищет ее и готова приступить к работе.

По законодательству Республики Беларусь к безработным относятся граждане Республики Беларусь, не имеющие работы, не являющиеся индивидуальными предпринимателями, не учащиеся и зарегистрированные в государственной службе занятости.

Основной показатель безработицы называется **уровнем зарегистрированной безработицы**. Он рассчитывается как отношение количества безработных к численности всего экономически активного населения, и выражается в процентной форме. **Экономически активное население** – это совокупность занятых и безработных людей.

Выделяют три основных **типа безработицы**: фрикционная (поисковая), структурная, циклическая.

1. **Фрикционная безработица** означает отсутствие работы в связи со сменой места жительства, поиском лучшего рабочего места по уровню оплаты или удовлетворенности трудом. Фрикционная безработица – явление естественное, т. к. способствует более рациональной занятости в соответствии с желаниями работников.

Средняя продолжительность фрикционной безработицы – 4–8 недель.

2. **Структурная безработица** означает несоответствие между спросом на рабочую силу и предложением рабочей силы по специальностям, отраслям.

Основная причина структурной безработицы – такое изменение структуры производства в экономике, когда снижение потребности в товарах одних отраслей приводит к увольнению там работников, которые не имеют квалификации (специальности) для найма в новых, развивающихся отраслях.

Структурная безработица может носить продолжительный характер и требует возможностей для переквалификации (системы переподготовки кадров, получения новых специальностей).

К структурной безработице также относят **технологическую безработицу** – когда сокращается потребность в работниках из-за автоматизации (роботизации) процесса производства.

Фрикционная и структурная безработица объединяются в понятие **«естественный уровень безработицы»**, т. к. их существование в рыночной экономике – явление неизбежное, связанное с естественными изменениями на рынке труда.

3. **Циклическая безработица** появляется из-за сокращения спроса на рабочую силу в периоды спада и стагнации как фаз цикла в национальной экономике.

Фирмы, сокращающие производство, увольняют определенное

количество рабочих до момента начала подъема в экономике. На пике цикла такой тип безработицы отсутствует.

Меры государственного регулирования безработицы и занятости населения:

- специальное создание новых рабочих мест;
- достижение сбалансированности спроса и предложения рабочих мест по профессионально-квалификационным признакам через программы профессиональной переподготовки;
- финансирование программ по переселению людей к новым местам работы;
- стимулирование развития индивидуального предпринимательства, расширение деловой инициативы граждан;
- содействие профессиональной ориентации молодежи в выборе профессии;
- меры социального страхования по безработице (пособие по безработице).

Вопросы для самоконтроля

1. Какие существуют виды структурного деления экономики?
2. Для чего существует система национальных счетов?
3. Как называется основной макроэкономический показатель функционирования национальной экономики?
4. Какие основные виды инфляции в современной экономике?
5. Что является причиной циклической безработицы?

Проблемные вопросы

Базисный год расчета ИПЦ – 2010, а значение индекса в 2014 г. = 135. Что это означает? Дайте объяснение.

ТЕМА 2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ НА ТОВАРНОМ РЫНКЕ

1. Потребление и сбережения: сущность, функции.
2. Инвестиции: понятие, виды. Мультипликатор инвестиций.
3. Равновесный объем национального выпуска в краткосрочном периоде.

1. Потребление и сбережения: сущность, функции

Люди не могут существовать, не удовлетворяя свои потребности, не потребляя. Чем выше уровень развития общества, тем большее количество товаров и услуг поступает в потребление населения страны, повышая уровень его благосостояния.

Потребление – это количество товаров и услуг, которые приобретены и потреблены в течение определенного периода времени. В стоимостной форме потребление выступает как сумма денег, которая тратится населением на приобретение необходимых благ и услуг, и характеризует реальный платежеспособный спрос. На потребительские расходы приходится от 2/3 до 3/4 ВВП.

Объем потребления зависит от двух групп факторов:

- **объективные факторы** – уровень дохода, уровень цен, норма процента и т. д.;

- **субъективные факторы** – психологическая склонность людей к потреблению. Склонность людей к потреблению может быть средней и предельной. **Средняя склонность к потреблению** выражается отношением потребляемой части национального дохода к располагаемому доходу – личному доходу за вычетом индивидуальных налогов:

$$\text{Средняя склонность к потреблению} = \frac{\text{Потребление}}{\text{Располагаемый доход}} \times 100$$

Средняя склонность к потреблению дает представление о том, какая часть национального дохода была использована на потребление.

Средняя склонность к потреблению падает по мере роста дохода.

«Люди склонны, как правило, увеличивать свое потребление с ростом дохода, но не в той же мере, в какой растет доход», – Дж. М. Кейнс, основной психологический закон.

Предельная склонность к потреблению выражается отношением изменения в потреблении к тому изменению в доходе, которое его вызвало:

$$\text{Предельная склонность к потреблению} = \frac{\text{Изменение в потреблении}}{\text{Изменение в доходе}}$$

Предельная склонность к потреблению показывает, какая часть дополнительного дохода уходит на увеличение потребления.

Человек не только потребляет, но и сберегает.

Сбережения – это та часть дохода, которая не потребляется:

$$\text{Сбережения} = \text{Доход} - \text{Потребление}$$

Сбережения делаются как предприятиями и фирмами, так и населением страны. Предприятия (фирмы) сберегают для расширения производства и увеличения прибыли, население – для обеспечения старости, передачи состояния детям, для накопления средств на покупку недвижимости и предметов длительного пользования. Сбережения выступают в следующих

формах: накопление наличных денег, вклады в банки, приобретение ценных бумаг, страховых полисов.

Как и потребление, сбережения зависят от двух групп факторов: объективных и субъективных. Основным объективным фактором является располагаемый доход, который представляет собой сумму потребления и сбережений. Следовательно, чем больше доход, тем больше возможности для сбережений. Основным субъективным фактором выступает склонность данного человека к сбережениям, то есть желание сберегать.

Склонность к сбережениям бывает средней и предельной. **Средняя склонность к сбережениям** выражается отношением сберегаемой части национального дохода к располагаемому доходу:

$$\text{Средняя склонность к сбережениям} = \frac{\text{Сбережения}}{\text{Располагаемый доход}} \times 100$$

Предельная склонность к сбережениям выражается отношением любого изменения в сбережениях к тому изменению в доходе, которое его вызвало:

$$\text{Предельная склонность к сбережениям} = \frac{\text{Изменение в сбережениях}}{\text{Изменение в доходе}}$$

Если совокупный располагаемый доход распадается на потребление и сбережения, то сумма прироста потребления и прироста сбережений всегда равна приросту дохода. В этих условиях сумма предельной склонности к потреблению и предельной склонности к сбережениям равна 1:

$$MPC + MPS = 1,$$

где MPC – предельная склонность к потреблению;

MPS – предельная склонность к сбережениям.

Помимо дохода, на потребление и сбережения могут влиять следующие факторы:

1. **Богатство.** Чем больше в семье накопленного богатства (недвижимости, имущества и ценных бумаг), тем больше величина потребления и меньше величина сбережений.

2. **Уровень цен.** Возрастание уровня цен уменьшает потребление, снижение уровня цен его увеличивает.

3. **Ожидания.** Если ожидается повышение цен и дефицит товаров, то потребление растет, а сбережения падают, так как люди «покупают впрок» во избежание более высоких будущих цен и пустых полок.

4. **Налогообложение.** Налоги выплачиваются частично за счет потребления и частично за счет сбережений. Поэтому рост налогов снизит как потребление, так и сбережения. Снижение налогов их поднимет.

Если экономика находится в состоянии неполной занятости, то увеличение склонности к сбережениям уменьшает склонность к потреблению и ведет к затруднениям в реализации продукции, сокращению производства и росту безработицы. Такая ситуация называется «**парадоксом бережливости**».

2. Инвестиции: понятие, виды. Мультипликатор инвестиций

Сбережения составляют основу инвестиций. **Инвестиции** – это вложения государственного или частного капитала в различные отрасли экономики как внутри страны, так и за ее пределами, с целью получения прибыли.

Различают следующие виды инвестиций:

- по форме собственности – **частные и государственные**;
- по объектам вложения – **финансовые** (вложения в ценные бумаги) и **реальные** (вложения в создание новых факторов производства – на приобретение необходимого сырья, машин и оборудования и в человеческий капитал. Инвестиции в человеческий капитал – это финансирование оздоровления, образования и профессиональной подготовки населения за счет частных лиц или государства);

- по срокам – **краткосрочные** (на срок от 1 до 5 лет) и **долгосрочные** (на срок свыше 5 лет);

- по составу – **валовые и чистые инвестиции**. Валовые инвестиции – это затраты на замещение старого оборудования (амортизацию) плюс прирост инвестиций на расширение производства. Чистые инвестиции – это валовые инвестиции за вычетом суммы амортизации основного капитала.

Если чистые инвестиции составляют положительную величину, то экономика развивается.

Если чистые инвестиции составляют нулевую величину (валовые издержки и амортизация равны), то экономика находится в состоянии застоя.

Если чистые инвестиции составляют отрицательную величину (валовые издержки меньше амортизации), то это свидетельствует о снижении деловой активности и экономическом спаде.

К факторам, определяющим инвестиции, относятся:

- ставка банковского процента;
- ожидаемая норма прибыли.

При снижении ставки процента величина чистых плановых инвестиций увеличивается (дешевеет кредит), при увеличении ставки процента величина чистых плановых инвестиций уменьшается (кредит дорожает) (рисунок 1). Если ожидаемая норма прибыли увеличивается, то увеличиваются и чистые плановые инвестиции ($I \rightarrow I_1$), а если ожидаемая норма прибыли уменьшается, то уменьшаются и чистые плановые инвестиции.

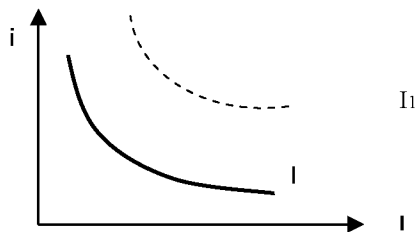


Рисунок 1 – Функция инвестиций (зависимость инвестиций I от процентной ставки i)

Инвестиции являются мультипликатором (множителем) ВВП, т. е. рост (спад) инвестиций вызывает рост (спад) ВВП. При этом рост (спад) ВВП происходит в размерах, превышающих вызвавший его рост (спад) инвестиций.

Мультипликатор инвестиций рассчитывается как отношение изменений в реальном ВВП к изменению в инвестициях или по следующей формуле:

$$M_I = \frac{1}{mps},$$

где M_I – мультипликатор инвестиций,
 mps – предельная склонность к сбережению.

Таким образом, мультипликатор инвестиций позволяет рассчитать прогнозируемый прирост или величину спада ВВП при положительном или соответственно отрицательном приросте чистых плановых инвестиций.

3. Равновесный объем национального выпуска в краткосрочном периоде

Уровень производства, обеспечивающий общие расходы, достаточные для закупки всего созданного объема производства, называется равновесным. При нем общее количество созданных товаров в стоимостном выражении равно общему количеству купленных товаров.

Если планируемые расходы превышают объем производства, то в оборот вовлекаются нереализованные товарно-материальные запасы с последующим увеличением объема производства. Если расходы недостаточны, фирмы накапливают нереализованную продукцию и сокращают объем производства. И в первом, и во втором случаях экономика движется к состоянию равновесного объема производства.

Производство любого объема продукта дает соответствующий объем доходов (после уплаты налогов). Однако часть их население может сберечь, что является «утечкой» из потока «доходы – расходы». Вместе с тем бизнес реализует часть своего продукта в предпринимательском секторе, что можно рассматривать как «инъекцию» в поток «доходы – расходы», которые должны компенсировать утечку сбережений. Если домашние хозяйства сберегают больше, чем фирмы планируют инвестировать, это ведет к росту запасов, и фирмы начинают сокращать объемы производства. В случае, когда сбережения

меньше, чем объем планируемых инвестиций, товарные запасы сокращаются, и фирмы начинают наращивать производство. Следовательно, экономика стремится к состоянию, когда сбережения уравниваются с инвестициями.

Равновесный уровень выпуска не всегда обеспечивает полную занятость. Вследствие недостаточности размеров потребления и (или) частных инвестиций он может оказаться меньше уровня, позволяющего достичь полной занятости. Такая ситуация характеризуется понятием «дефляционный разрыв». **Величина дефляционного (рецессионного) разрыва** равна разнице между фактическими совокупными расходами при уровне национального выпуска при полной занятости и запланированными совокупными расходами при уровне национального выпуска при полной занятости. Чтобы преодолеть рецессионный разрыв и обеспечить полную занятость ресурсов, необходимо простимулировать расходы.

Ситуация, при которой запланированные совокупные расходы превышают уровень выпуска при полной занятости свидетельствует об инфляционном разрыве. **Величина инфляционного разрыва** равна разнице между запланированными совокупными расходами при уровне национального выпуска при полной занятости и фактическими совокупными расходами при уровне национального выпуска при полной занятости.

Важнейший вывод исследователя данного вопроса Дж. М. Кейнса: величина совокупного спроса (совокупных расходов) может быть недостаточной, чтобы обеспечить равновесие экономики при уровне выпуска при полной занятости, и в этом случае возникает спад национального производства и безработица, или избыточной, что приводит к развитию инфляции. Следовательно, необходимо активное государственное регулирование величины совокупных расходов (совокупного спроса).

Вопросы для самоконтроля

1. Разъясните взаимозависимость между доходом, потреблением и сбережениями.
2. Какие показатели характеризуют уровень потребления и сбережений?
3. Какие факторы оказывают влияние на величину потребления и сбережений?
4. Что такое инвестиции и какие виды инвестиций Вы знаете?
5. Какие факторы вызывают сдвиг кривой спроса на инвестиции?
6. Какая ситуация в экономике называется «парадоксом бережливости»?
7. Какая ситуация характеризуется понятием «дефляционный разрыв»?
8. Какая ситуация характеризуется понятием «инфляционный разрыв»?

Проблемные вопросы

Еженедельные расходы семьи на потребление равны 100 д.е. + $\frac{1}{2}$ объема располагаемого дохода за неделю. Рассчитайте по данным таблицы расходы семьи на потребление и величину сбережений, а также среднюю и предельную склонность к потреблению и сбережениям.

Располагаемый доход	Потребление	Сбережения	Средняя склонность к потреблению	Средняя склонность к сбережениям	Предельная склонность к потреблению	Предельная склонность к сбережениям
0						
100						
200						
300						
400						
500						

ТЕМА 3. РАВНОВЕСИЕ ДЕНЕЖНОГО РЫНКА. ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА

1. Сущность денег и их функции. Спрос на деньги. Предложение денег. Равновесие на денежном рынке.
2. Денежно-кредитная система страны.
3. Финансовая система страны. Государственный бюджет. Бюджетный дефицит и государственный долг.
4. Налоги, их виды.

1. Сущность денег и их функции. Спрос на деньги. Предложение денег. Равновесие на денежном рынке

Деньги – это универсальный товар, выполняющий роль всеобщего эквивалента стоимости всех других товаров.

Выражение стоимости товаров через деньги называется ценой товаров.

Функции денег:

- средство обращения – деньги служат посредниками в товарообороте;
- мера стоимости – установление масштаба цен;
- средство накопления – сбережение денег для будущих покупок. Однако

деньги выполняют эту функцию, когда сохраняют свою покупательную способность в течение времени хранения, при инфляции эффективность этой функции снижается.

Деньги обладают особым свойством – абсолютной **ликвидностью**,

которая представляет собой возможность использования денег как средства обращения без потерь их номинальной стоимости.

Денежное обращение – это непрерывное движение денег, способствующее обороту товаров и услуг.

Современное денежное обращение осуществляется, преимущественно, в безналичной форме – путем перевода денег по счетам и зачета взаимных требований. Денежное обращение осуществляется в рамках денежного рынка.

Денежный рынок – система экономических отношений между продавцами и покупателями денег, опосредуемых через спрос на деньги и предложение денег.

Денежный рынок – это рынок взаимодействия спроса на деньги и предложения денег в экономике. При этом в качестве цены денег выступает ставка процента по ссудам (кредитам).

Предложение денег (MS) – это количество денег, находящихся в обращении.

Для определения предложения денег (массы денег, количества денег) используется совокупность денежных агрегатов:

- M0 – наличные деньги;
- M1 – включает в себя M0 + деньги, находящиеся на банковских счетах до востребования;
- M2 – это деньги, входящие в агрегат M1 + срочные депозиты в национальной валюте;
- M3 – состоит из денежного агрегата M2 + депозиты в иностранной валюте и денежные средства, размещенные в ценных бумагах.

Предложение денег контролируется государством и поэтому неэластично, т. е. не зависит от уровня процентной ставки, и на графике (рисунок 2) изображается вертикальной прямой.

Спрос на деньги (MD) – это желание экономических субъектов иметь в своем распоряжении определенное количество платежных средств.

Факторы, влияющие на спрос на деньги:

- объем номинального ВВП;

Уравнение Фишера:

$$MV=PQ,$$

где M – масса денег в экономике;

V – скорость обращения денег (частота, с которой каждая денежная единица используется для реализации товаров и услуг за определенный период времени);

Q – объем товаров;

P – уровень цен.

- ставка процента. Величина спроса на деньги находится в обратной зависимости от ставки процента ($R\%$).

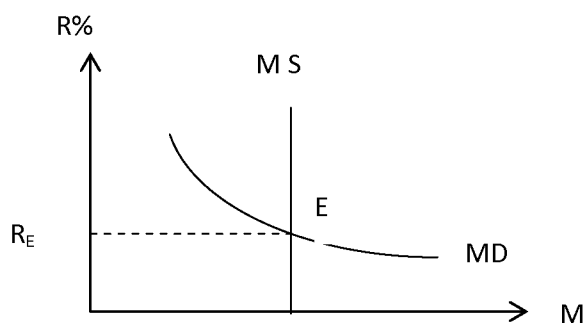


Рисунок 2 – Равновесие денежного рынка

Равновесие денежного рынка характеризуется таким состоянием рынка, при котором объем спроса на деньги равен объему их предложения. Взаимодействие спроса на деньги и предложения денег определяет равновесный уровень процентной ставки (R_E).

2. Денежно-кредитная система страны

Денежно-кредитная система – это совокупность кредитно-денежных отношений и обслуживающих их кредитно-финансовых учреждений.

Кредитно-денежная система включает в себя банковскую систему и небанковские финансово-кредитные институты (лизинговые, страховые компании, ломбарды и др.)

В настоящее время во всех странах с рыночной экономикой используется 2-х уровневая банковская система. Первый уровень этой системы представлен Центральным банком, второй – коммерческими банками.

Центральный (Национальный) банк – это некоммерческая организация, которая действует исключительно в интересах государства и выполняет следующие функции:

- выпуск денег в обращение (эмиссия). Центральный банк обладает исключительным правом на осуществление данных операций;
- контроль за деятельностью коммерческих банков и кредитование их под ставку рефинансирования. Ставка рефинансирования (учетная ставка) — это процентная ставка, под которую центральный банк выдает займы коммерческим банкам;
- проведение денежно-кредитной политики путем регулирования денежной массы;
- расчетно-кассовое обслуживание государственного бюджета;
- валютный контроль и хранение золотовалютных резервов страны.

Коммерческий банк – кредитное учреждение, осуществляющее банковские операции на денежном рынке с целью получения прибыли.

Функции коммерческих банков:

- привлечение денежных средств физических и юридических лиц во вклады (депозиты);
- размещение привлеченных денежных средств от своего имени в виде кредита на условиях возвратности, платности и срочности;
- выполнение операций с ценными бумагами;
- расчетное обслуживание предприятий и населения (посредничество в платежах по товарным поставкам, заработной плате, налогам и др. расчетам.);
- иные банковские операции и виды деятельности, предусмотренные статьей 14 Банковского кодекса, такие как торгово-комиссионная деятельность (покупка-продажа золота, валюты); услуги лизинга, трастовое управление и др.

В условиях рынка банки являются ключевым звеном, питающим народное хозяйство дополнительными денежными ресурсами; они перераспределяют денежные ресурсы из области их избыточности в области их дефицита. С помощью банков происходит перелив капитала в наиболее рентабельные отрасли и регионы, что способствует экономическому, социальному и технологическому прогрессу общества.

Классификация банков:

- *по территории деятельности*: международные, национальные, региональные, межрегиональные;
- *по форме собственности*: государственные, банки с участием государственного капитала, частные, банки с участием иностранного капитала, иностранные;
- *по функциональным признакам*: эмиссионные, ипотечные, инвестиционные, биржевые, трастовые, внешнеторговые;
- *по отраслевому признаку*: сельскохозяйственные, промышленные, торговые, строительные и т. д.;
- *по набору банковских услуг*: универсальные, которые осуществляют все или большинство видов операций, относящихся к деятельности банковских учреждений; и *специализированные*, деятельность которых ориентирована на предоставление в основном одного или двух видов услуг для своих клиентов (трастовые, учетные) или специализирована на обслуживании определенной отрасли хозяйства или специфичной категории клиентов (биржевые, клиринговые);
- *по размерам капитала банка, объему операций, размеру активов, наличию филиалов, отделений* банки бывают: крупные, средние, малые.

Все операции коммерческих банков можно подразделить на активные и пассивные. За счет *пассивных операций* банк аккумулирует денежные средства. С помощью *активных операций* банк размещает эти денежные средства.

Сумма собственных и привлеченных денежных средств называется **банковским резервом**. Банковский резерв подразделяется на обязательный и избыточный. **Обязательный** резерв представляет собой величину денежных средств, которая всегда должна быть на специальном счете в Центральном

банке. **Избыточный** резерв – оставшаяся сумма средств, направляемая коммерческим банком на кредитование и иные доходные операции.

Угрозу существования системе коммерческих банков создает так называемая «банковская паника», когда большинство вкладчиков пытается обналичить свои банковские вклады. В этом случае требуются адекватные меры со стороны Центрального банка.

Особенностью банковской системы Республики Беларусь является высокий уровень концентрации банковского капитала: около 90% активных банковских операций приходится на 6 ведущих банков, к которым относятся: Беларусбанк, Белагропромбанк, БПС-Сбербанк, Приорбанк, Белвнешэкономбанк, Белинвестбанк.

3. Финансовая система страны. Государственный бюджет. Бюджетный дефицит и государственный долг

Финансовая система – это совокупность финансовых отношений и соответствующих им финансовых учреждений.

Функции и структура финансовой системы зависят от политического и экономического устройства государства. Финансовая система Республики Беларусь включает: республиканский бюджет, местные бюджеты (областные, районные), специальные внебюджетные фонды, финансовые фонды предприятий и населения.

Субъектами финансовых отношений являются правительство, местные органы власти, предприятия и учреждения, общественные организации, население.

Объектом финансовых отношений являются потоки денежных ресурсов, которые включают в себя: доходы, налоги и сборы, штрафы, амортизационные отчисления, финансовые резервы.

Местные финансы, республиканский бюджет и внебюджетные фонды составляют централизованные (общегосударственные) финансы, финансы предприятий и населения – децентрализованные финансы. Каждое звено имеет свои особенности в формировании и использовании денежных фондов и играет определенную роль в экономике страны.

Государственные (централизованные) финансы обеспечивают существование самого государства и его институтов, а также используются государством для макроэкономического регулирования национальной экономики.

В соответствии с Законом Республики Беларусь «О бюджетной системе Республики Беларусь и государственных внебюджетных фондах» **государственный бюджет** - основной финансовый план формирования и использования денежных средств для обеспечения функций государственных органов, экономического и социального развития Республики Беларусь.

Государственный бюджет утверждается парламентом и имеет силу закона, то есть обязателен к исполнению правительством.

Структура государственного бюджета каждой страны определяется устройством, функциями и приоритетами государства. В Республике Беларусь и в других унитарных государствах государственный бюджет включает в себя центральный (республиканский) бюджет и местные бюджеты, объединяемые в консолидированный бюджет.

В **республиканском бюджете** сосредотачивается основная часть дохода государства, которая используется для финансирования общегосударственных нужд. Средства **местных бюджетов** используются для решения задач, которые стоят перед местными органами власти.

Самостоятельным звеном государственных финансов являются **внебюджетные фонды**, посредством которых происходит перераспределение и использование финансовых ресурсов, привлекаемых государством для финансирования конкретных общественных потребителей, целевых программ. В настоящее время в Республике Беларусь основной внебюджетный фонд – государственный фонд социальной защиты населения.

Функции государственного бюджета:

- перераспределение национального дохода;
- осуществление социальной политики;
- регулирование экономики.

Государственный бюджет состоит из двух взаимосвязанных частей: доходной и расходной. **Доходная** часть показывает источники поступления денежных средств и их объём. Доходы государственного бюджета могут формироваться двумя методами: за счет налоговых поступлений и неналоговым путем (продажа и аренда государственной собственности, доходы от принадлежащих государству акций, штрафы, пеня и т. д.). **Расходная** часть показывает объем и основные направления использования собранных денежных средств.

Основными направлениями использования республиканского бюджета в Республике Беларусь являются:

- содержание государственных органов;
- международная деятельность;
- обслуживание государственного долга;
- фундаментальные научные исследования;
- резервные фонды;
- государственные инвестиционные программы;
- трансферты бюджетам других уровней и во внебюджетные фонды;
- национальная оборона;
- правоохранительная деятельность;
- финансирование отраслей экономики;
- здравоохранение;
- образование;
- социальная политика.

Бюджетное сальдо – это разница между объемами доходов и расходов госбюджета. В случае, если расходная часть равна доходной (нулевое сальдо),

бюджет называется **сбалансированным**. Если доходы превышают расходы (положительное сальдо) имеет место бюджетный **профицит**. Если же расходы превышают доходы (отрицательное сальдо), наблюдается бюджетный **дефицит**.

Следствием финансирования бюджетного дефицита является **государственный долг**. Государственный долг может быть **внутренним** долгом (образовавшийся в связи с привлечением средств населения и предприятий своей страны для финансирования государственных расходов, и выступающий в виде задолженности по выпущенным государством ценным бумагам) и **внешним** долгом (перед иностранными кредиторами).

4. Налоги, их виды

Основным источником формирования доходной части бюджетов разных уровней является налогообложение, принципы которого отражены в налоговой системе.

Налоговая система - совокупность налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых государством в установленном порядке, а также принципов и методов их взимания.

Налоги – это обязательные платежи граждан, предприятий и организаций в пользу государства. В современной экономике налоги выполняют две основные функции:

- фискальную – обеспечение государства необходимыми финансовыми ресурсами;
- экономическую (регулирующую) – изменяя налоги, государство стимулирует или сдерживает развитие определенных сфер экономики.

Элементы налоговой системы:

- субъект налога – это плательщик налога, юридическое или физическое лицо, на которое законодательно возложена обязанность платить налог;
- объект налога – это доход или имущество, с которого начисляется налог;
- источник налога – это доход субъекта, за счет которого уплачивается налог;
- единица обложения – единица измерения с объекта налога;
- ставка налога – величина налога на единицу обложения объекта;
- льготы по налогу - предоставление особых условий по уплате налога, определяемых законом.

По объекту налогообложения налоги делятся на прямые и косвенные.

Прямые – это налоги на доходы физических и юридических лиц и на имущество. К ним относится налог на прибыль, налог на имущество, подоходный налог.

Косвенные налоги – это налоги, которые включаются в цену товара или услуги, увеличивая ее. Они перечисляются в налоговые органы предприятиями и фирмами, а фактически их оплачивает потребитель. К косвенным налогам относятся налог на добавленную стоимость, акцизы, таможенные пошлины.

По соотношению между ставкой налога и доходом налоги бывают: прогрессивные, регрессивные, пропорциональные.

К **прогрессивным** относятся налоги, для которых ставка повышается по мере возрастания дохода.

К **регрессивным** относятся налоги, для которых ставка понижается по мере возрастания дохода.

К **пропорциональным** относятся налоги, для которых ставка остается неизменной независимо от размеров дохода.

В Республике Беларусь новая, ориентированная на рынок, система налогообложения была введена в действие в соответствии с Законом «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» в 1992 г. За прошедшее с тех пор время она неоднократно совершенствовалась: изменялись некоторые налоги, налоговые ставки, налоговые льготы и т. д. Однако основные виды налогов остались неизменными.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие функции выполняют деньги в рыночной экономике?
2. Что такое ликвидность?
3. Перечислите и охарактеризуйте денежные агрегаты, используемые для структурирования денежной массы.
4. Какие факторы влияют на равновесный уровень процентной ставки?
5. Какие учреждения входят в кредитно-банковскую систему страны?
6. Приведите примеры пассивных и активных операций коммерческих банков.
7. Перечислите структурные элементы финансовой системы Республики Беларусь.
8. Назовите основные направления расходов республиканского бюджета Республики Беларусь.
9. Перечислите и охарактеризуйте основные элементы налоговой системы.

Проблемные вопросы

Предположим, что денежный рынок находится в состоянии равновесия. Национальный банк принимает решение увеличить предложение денег. Как данное решение отразится на равновесном уровне процентной ставки?

ТЕМА 4. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

1. Бюджетно-налоговая политика: цели, инструменты, виды.
2. Денежно-кредитная политика: цели, инструменты, виды.
3. Социальная политика: понятие, цели, направления.

1. Бюджетно-налоговая политика: цели, инструменты, виды

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика является одним из важнейших инструментов государственного регулирования экономики и применяется достаточно давно.

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика – это комплекс государственных мер по регулированию национальной экономики с помощью государственных расходов и налогов для достижения определенных социально-экономических целей.

В настоящее время такими целями в развитых странах являются:

- ⇒ обеспечение высоких и устойчивых темпов экономического роста;
- ⇒ достижение высокого уровня занятости;
- ⇒ минимизация инфляции.

Материальной основой проведения фискальной политики служит сосредоточение в руках государства натурально-вещественных и финансовых ресурсов, которые перераспределяются между юридическими и физическими лицами в государственных интересах.

По степени участия правительства страны в решении макроэкономических проблем различают *недискреционную (автоматическую) фискальную политику* и *дискреционную фискальную политику*.

Недискреционная (автоматическая) фискальная политика связана с автоматическим изменением государственных расходов и налоговых поступлений при изменении экономической ситуации.

В основе **автоматической** фискальной политики лежит механизм встроенных стабилизаторов, под которыми понимаются меры, заставляющие экономику работать в режиме саморегулирования. Встроенные стабилизаторы автоматически реагируют на изменения в экономике без необходимости принятия каких-либо мер со стороны правительства.

К встроенным стабилизаторам относятся: автоматические изменения налоговых поступлений, изменение системы пособий по безработице и социальных выплат. Так, в период спада в экономике снижение налогов будет его тормозить, потому что происходит увеличение совокупных расходов. Во время экономического подъема увеличение налогов уменьшит совокупные расходы. Что касается пособий по безработице и различных социальных выплат, то они препятствуют резкому сокращению совокупных расходов даже в период экономического спада. В период подъема экономики и сокращения безработицы выплата различных пособий либо прекращается, либо

уменьшается, что сдерживает рост совокупных расходов.

Недискреционная фискальная политика смягчает колебания экономического цикла, но полностью ликвидировать негативные последствия не может, в связи с чем требуется ее дополнение дискреционной фискальной политики.

Дискреционная фискальная политика основывается на решениях правительства, которое, меняя ставки налогов, а также величину и структуру государственных расходов, воздействует на совокупный спрос и совокупное предложение и тем самым влияет на объем производства, уровень занятости и инфляции.

Увеличение государственных расходов ведет к расширению совокупного спроса, а их уменьшение – к его сокращению. В свою очередь, увеличение налоговых ставок ведет к снижению реальных доходов предприятий, фирм и населения и, следовательно, к сокращению их расходов и совокупного спроса. Снижение налоговых ставок увеличивает совокупный спрос.

В зависимости от экономической ситуации государство осуществляет сдерживающую или стимулирующую фискальную политику.

Сдерживающая (рестрикционная) фискальная политика проводится для сдерживания инфляции, для чего государство прибегает к сокращению правительственных расходов и увеличению налогов.

Стимулирующая (экспансионистская) осуществляется в период спада производства для его оживления путем увеличения государственных расходов или снижения налогов.

В ключевой государственной программе **Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года** определено, что основной целью бюджетно-налоговой политики выступает обеспечение стабильных финансовых основ развития общества, экономики и природопользования. Бюджетно-налоговая политика будет призвана обеспечивать сбалансированность бюджета и финансирование необходимых государственных расходов, при одновременном сохранении и усилении инвестиционных и инновационных стимулов налоговой системы, повышении качества налогового контроля и администрирования.

2. Денежно-кредитная политика: цели, инструменты, виды

Кредитно-денежная политика – это политика, направленная на изменение денежного предложения для воздействия на объем производства, занятость и уровень цен.

Инструменты кредитно-денежной политики: операции на открытом рынке ценных бумаг, изменение нормы обязательного резерва, изменение учетной ставки.

Операции на открытом рынке ценных бумаг – это покупка или продажа Центральным (Национальным) банком ценных бумаг населению и коммерческим банкам. Покупая ценные бумаги, Центральный (Национальный)

банк выбрасывает на рынок дополнительную денежную массу, что увеличивает денежное предложение. Продажа Центральным (Национальным) банком ценных бумаг сокращает денежное предложение.

Изменение нормы обязательного резерва (доля от всей величины привлеченных денежных средств, которую коммерческие банки должны держать в резерве на специальном счете в Центральном банке). При увеличении нормы обязательного резерва больше денег коммерческих банков уходит в обязательный резерв и меньше остается на кредитование. Снижение нормы обязательного резерва увеличивает кредитные возможности коммерческих банков, следовательно, растет и предложение денег.

Изменение учетной ставки (ставки рефинансирования). Центральный (Национальный) банк предоставляет коммерческому банку кредит и взимает плату по ставке, которая называется учетной ставкой (ставкой рефинансирования). Увеличение ставки рефинансирования удорожает кредиты, которые коммерческие банки заимствуют в Центральном (Национальном) банке, следовательно, объем кредитования сокращается и денежное предложение в экономике уменьшается. При уменьшении ставки рефинансирования коммерческие банки будут больше брать кредитов у Центрального банка и денежное предложение возрастет.

Виды кредитно-денежной политики: *политика «дешевых» денег и политика «дорогих» денег.*

Для решения проблемы безработицы и стимулирования экономического роста государство будет проводить политику «дешевых» денег, которая состоит в том, что Национальный банк покупает ценные бумаги на открытом рынке, снижает норму обязательного резерва, снижает ставку рефинансирования. В результате денежное предложение растет, процентная ставка по кредитам коммерческих банков снижается, инвестиционные расходы растут, ВВП растет, безработица снижается.

При высокой инфляции Национальный банк проводит политику «дорогих» денег. Для этого Национальный банк продает ценные бумаги на открытом рынке, увеличивает норму обязательного резерва, увеличивает ставку рефинансирования. В результате денежное предложение падает, процентная ставка по кредитам коммерческих банков увеличивается, объем инвестиций уменьшается, рост объемов производства снижается, уровень цен стабилизируется.

В Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года определено, что стратегическим направлением повышения эффективности денежно-кредитной политики станет переход к политике, направленной на создание монетарных основ устойчивого и сбалансированного развития экономики и достижения целевых показателей инфляции. Главным инструментом достижения ценовой стабильности будет процентная политика. Процентные ставки будут поддерживаться на уровне, обеспечивающем привлекательность хранения вкладчиками средств в национальной валюте. Проведение денежно-кредитной

политики будет осуществляться в условиях плавающего валютного курса при минимальном участии Национального банка в процессе курсообразования. Важным направлением денежно-кредитной политики являются мероприятия, направленные на повышение финансовой грамотности населения, что позволит повысить уровень использования населением не только банковских, но и иных финансовых услуг.

3. Социальная политика: понятие, цели, направления

Выдвижение социальных целей среди приоритетов современного экономического развития привело к формированию социальной политики государства.

Социальная политика – совокупность принципов, норм и методов, используемых государством по регулированию социально-экономических условий жизни общества для достижения наиболее высокого уровня и качества жизни населения страны.

Основными целями социальной политики являются: рост доходов и улучшение условий жизни людей; обеспечение занятости населения, повышение качества рабочей силы; гарантии прав граждан в области труда, социальной защиты, образования, охраны здоровья, культуры, обеспечения жильем; улучшение демографической ситуации; экологическая безопасность и др.

Социальная политика многофункциональна и включает следующие направления: политику регулирования доходов населения; политику обеспечения занятости; политику социальных гарантий; политику социальной защиты; политику защиты здоровья и экологической безопасности населения.

Политика регулирования доходов состоит в перераспределении доходов с помощью налоговой системы и социальных трансфертов (социальные выплаты в форме денег, товаров, а также услуг).

Политика обеспечения занятости – система мер, направленных на обеспечение и содействие рациональной и эффективной занятости населения.

Основной целью политики занятости в Республике Беларусь является обеспечение занятости населения путем создания возможностей достойного труда желающим работать, недопущения массовой безработицы и поддержания безработицы на допустимом уровне.

Политика социальных гарантий реализуется путем установления и достижения **минимальных социальных стандартов**, под которыми понимаются утверждаемые государством социальные нормативы, определяющие минимальный уровень гарантированного удовлетворения социально значимых потребностей членов общества в материальных благах и социальных услугах.

Политика социальной защиты – это система принципов, норм и мер, используемых государством для защиты граждан в ситуациях социального риска.

Под **социальным риском** понимается риск возникновения тяжелой жизненной ситуации по объективным, не зависящим от них причинам (безработица, инфляция, инвалидность, последствия возраста, смерть кормильца и т. п.).

Политика экологической безопасности – это деятельность государства, направленная на защиту окружающей среды, жизни и здоровья граждан от угроз, возникающих в результате антропогенных воздействий, а также факторов, процессов и явлений природного и техногенного характера.

В соответствии с **Национальной стратегией устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года** стратегической целью социальной политики государства в долгосрочной перспективе является обеспечение достойного качества жизни и высоких стандартов благосостояния белорусских граждан. Главным критерием эффективности социальной политики является улучшение позиции страны (не ниже 40-го места) в 2030 году в мировом рейтинге по индексу человеческого развития.

Приоритетные направления социальной политики:

- создание условий для качественного воспроизводства населения;
- содействие развитию рациональной структуры занятости населения, повышение эффективности использования рабочей силы и ее качества;
- повышение реальных доходов как основного фактора улучшения качества жизни и формирования среднего класса в стране;
- обеспечение стабильной, финансово устойчивой пенсионной системы;
- совершенствование социальной защиты населения на основе обеспечения адресности оказания социальной помощи, повышения эффективности и доступности социального обслуживания;
- внедрение системы менеджмента качества во всех учреждениях социальной сферы (образование, здравоохранение, социальное обслуживание, культура), независимо от форм собственности.

Основными составляющими качества жизни белорусов также выступают доступность для населения высококачественных услуг образования и здравоохранения, обеспеченность жильем повышенной комфортности, широкий доступ к культурным благам, высокие стандарты личной и экологической безопасности.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие цели преследует государство при проведении бюджетно-налоговой политики?
2. Чем отличается недискреционная фискальная политика от дискреционной?
3. Решение какой экономической проблемы является целью проведения сдерживающей фискальной политики?
4. Назовите основные цели бюджетно-налоговой политики в

соответствии с Национальной стратегией устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года?

5. Назовите инструменты кредитно-денежной политики.

6. Назовите основные направления повышения эффективности кредитно-денежной политики в соответствии с Национальной стратегией устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года?

7. Раскройте цели и задачи социальной политики.

8. Назовите основные направления социальной политики в Республике Беларусь.

9. Что такое минимальные социальные стандарты?

10. Что такое социальные трансферты?

Проблемные вопросы

1. Если правительство решает уменьшить уровень безработицы, какую кредитно-денежную политику оно будет проводить?

2. Если центральной проблемой в экономике страны является инфляция, какую кредитно-денежную политику будет проводить правительство?

3. Для решения проблемы безработицы, какой вид фискальной политики будет проводить правительство?

ТЕМА 5. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

1. Экономический рост: понятие, сущность, цели.

2. Показатели и типы экономического роста.

3. Факторы экономического роста.

1. Экономический рост: понятие, сущность, цели

Заинтересованность общества в увеличении своего национального богатства побуждает его к производству все большего количества товаров и услуг. В то же время это отвечает необходимости удовлетворять постоянно растущие потребности в условиях ограниченности ресурсов и повышать уровень благосостояния населения страны. Решение этих проблем возможно двумя основными способами:

- во-первых, за счет увеличения производственных возможностей;
- во-вторых, за счет более эффективного использования имеющихся

производственных возможностей.

Экономический рост представляет собой процесс увеличения объема материальных благ, повышения их качества в соответствии со структурой возрастающих потребностей. Экономический рост, как показатель экономического развития, является главной траекторией развития общества. В совокупности с социальными, политическими, демографическими и другими

признаками, он определяет направление движения общества, устанавливая характер общественного развития в целом. Стремление субъектов экономики к экономическому росту существует всегда, независимо от того, какой уровень развития достигнут в обществе. Однако реальные условия производства не всегда позволяют реализоваться потенциалу роста. В этих условиях наступает депрессия, или экономический спад, который может быть обусловлен как внутренними экономическими факторами, так и внешними по отношению к национальной экономике (например, войнами, изменениями внутренней или международной политики и т. д.).

Основными конечными целями экономического роста являются повышение материального благосостояния населения и поддержание национальной безопасности.

Повышение материального благосостояния как главная цель экономического роста конкретизируется в следующих основных составляющих:

1. Увеличение среднедушевых доходов населения. Достижение этой цели получает свое отражение в росте национального дохода (НД) на душу населения.

2. Улучшение распределения НД среди различных слоев населения. Если бы простое увеличение реального НД сопровождалось значительным ухудшением его распределения, то большая часть населения вообще бы не сочла экономический рост улучшением, так как их благосостояние могло бы остаться прежним или даже уменьшиться. Поэтому важно, чтобы в процессе экономического развития поддерживались принципы социальной защищенности по отношению к нетрудоспособным и безработным.

3. Улучшение качества и рост разнообразия выпускаемых товаров и услуг.

2. Показатели и типы экономического роста

Экономический рост принято измерять относительно предшествующего периода в процентах или в абсолютных величинах. Экономический рост выражается в увеличении реального валового внутреннего продукта страны (ВВП), в возрастании экономической мощи страны, региона.

Показатели экономического роста:

$$1. \text{Темп роста ВВП} = \frac{ВВП_1}{ВВП_0} \times 100,$$

$$2. \text{Темп прироста ВВП} = \text{Темп роста} - 100\%,$$

где $ВВП_1$ – продукт отчетного года; $ВВП_0$ – продукт предыдущего года.

Величина ВВП определяется как рыночная стоимость всей произведенной конечной продукции и услуг в экономике за год. ВВП зависит не только от количества произведенного продукта, но и от цен. В связи с этим различают номинальный и реальный ВВП. Номинальный ВВП отражает объем

производства, выраженный в текущих ценах. Реальный ВВП – это ВВП, рассчитанный в неизменных (базовых) ценах (скорректированный на уровень инфляции).

Для правильной оценки экономического роста, в числителе и знаменателе показателя, отражающего *темпы роста ВВП*, необходимо использовать показатель реального ВВП.

Если показатель *Темп прироста ВВП* положительный (>0), в стране наблюдается экономический рост. Если *Темп прироста ВВП* <0 , в стране – экономический спад.

Для измерения экономического роста, особенно при сопоставлении на международном уровне, используется показатель – «величина ВВП на душу населения» (и темпы его роста).

Понятие «**качество экономического роста**» в экономической теории связывается с усилением его социальной направленности.

Основными составляющими качества экономического роста являются:

- улучшение материального благосостояния населения;
- увеличение свободного времени как основы гармоничного развития личности;
- повышение уровня развития отраслей социальной инфраструктуры;
- рост инвестиций в человеческий капитал;
- обеспечение безопасности условий труда и жизни людей;
- социальная защищенность безработных и нетрудоспособных;
- поддержание полной занятости в условиях растущего объема предложения на рынке труда.

Между темпами экономического роста, с одной стороны, и повышением качества – с другой, существует определенное противоречие. Высокие темпы могут достигаться за счет ухудшения качества роста. Например, повышение продолжительности рабочего дня или увеличение интенсивности труда, ведущие к росту трудозатрат и тем самым способствующие увеличению темпов экономического роста, на качестве экономического роста будут сказываться негативно вследствие снижения свободного времени. Напротив, низкие и даже отрицательные темпы роста могут сопровождаться повышением потребительской удовлетворенности в результате выпуска более качественной продукции. Поэтому многие экономисты считают, что наиболее предпочтительны невысокие (2-3% в год), но устойчивые темпы экономического роста.

Темпы и качество экономического роста непосредственно зависят от его типа — экстенсивного или интенсивного. **Экстенсивный тип** роста основан на вовлечении в производство дополнительных ресурсов при сохраняющихся уровне технологии и качестве самих ресурсов. Это достигается путем строительства новых предприятий, дополнительного привлечения рабочей силы. Наблюдается рост производства, но при этом не изменяется производительность труда и эффективность производства.

Интенсивный тип — рост производства на основе новых технологий,

улучшения качества ресурсов, совершенствования организации производства и труда, повышения квалификации работающих.

Экстенсивный рост производства – самый простой и исторически первоначальный путь расширенного воспроизводства. Его достоинство состоит в том, что это наиболее легкий путь повышения темпов хозяйственного развития. С его помощью происходит быстрое освоение природных ресурсов, а также удается сравнительно быстро сократить или ликвидировать безработицу, обеспечить большую занятость рабочей силы. Экстенсивное расширение производства предполагает наличие в стране достаточного количества трудовых и природных ресурсов, за счет которых могут увеличиваться масштабы экономики. Однако при этом обязательно ухудшаются условия воспроизводства. Так, все более стареет оборудование на действующих предприятиях. Из-за нарастающего истощения природных ресурсов приходится расходовать все больше труда и средств производства для добычи каждой тонны сырья и топлива. В результате экономический рост во все возрастающей мере носит затратный характер. Долговременная ориентация на преимущественно экстенсивный путь роста выпуска продукции ведет национальное хозяйство к тупиковым ситуациям, таким образом ему свойственен технический застой, при котором количественное увеличение выпуска продукции не сопровождается технико-экономическим прогрессом.

Интенсивный тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно совершенных факторов производства. Рост масштабов производства, как правило, обеспечивается за счет применения более совершенной техники, передовых технологий, достижений науки, более экономичных ресурсов, повышения квалификации работников. За счет этих факторов достигается повышение качества продукции, рост производительности труда, ресурсосбережения и т. п. Между тем интенсификация связана с глубокой прогрессивной перестройкой структуры народного хозяйства, широкой подготовкой кадров инициативных и высокопрофессиональных работников. Особенности интенсивного типа расширенного воспроизводства состоят в том, что при нем невозможны очень высокие темпы экономического роста. Вместе с тем научно-технический прогресс может вызывать безработицу, которая усиливается в трудоизбыточных регионах страны.

В реальной экономической жизни не существует исключительно либо первого, либо другого типа роста. Они переплетены и представлены смешанным типом.

Смешанный рост – это увеличение производственных мощностей в результате увеличения количества используемых факторов производства и совершенствования техники и технологии.

3. Факторы экономического роста

Факторы экономического роста принято делить на внешние и внутренние.

Внешние факторы экономического роста включают:

- международное разделение труда, процессы глобализации, которые, с одной стороны, формируют определенный профиль национальной экономики, вызывая межгосударственные миграционные потоки рабочей силы, подавляя экономический рост в отдельных отраслях национальной экономики в случае экспансии (ввоза) в страну дешевой продукции, средств массовой культуры и искусства, а с другой стороны, стимулируют экономический рост благодаря привлечению современных технологий, зарубежных инвестиций и кредитов;

- политические факторы — организация политико-экономических союзов, блоков различных стран, действия которых могут затормозить или ускорить экономический рост в той или иной стране — введение эмбарго на поставку определенных видов продукции, предоставление или непредоставление режима наибольшего благоприятствования, принятие или непринятие страны в тот или иной торгово-политический союз (например, ЕС, ВТО), объявление торговой войны и т. д.

Внутренние факторы включают предложение (производство) благ и услуг и спрос на них (потребности). К ним относятся:

- человеческий капитал (население и трудовые ресурсы), развитие и приумножение которого является главной целью и основным средством достижения устойчивого экономического роста;

- природно-ресурсный фактор, определяющий обеспеченность народного хозяйства минерально-сырьевыми, топливно-энергетическими, земельными, лесными, водными и другими видами ресурсов;

- инновационный (научно-технический прогресс и сфера его реализации) и производственный потенциалы, определяющие возможности модернизации экономики на новой технико-технологической базе, расширения экспорта, перехода к новому постиндустриальному обществу;

- инвестиции — основной ресурс, без постоянного и возрастающего притока которого невозможно обеспечить не только расширенное, но и простое воспроизводство;

- емкость внутреннего и внешних рынков сбыта продукции, определяемая размером платежеспособного спроса и уровнем конкурентоспособности производимой продукции;

- институциональная среда — система государственных и негосударственных социальных, финансовых, экономических и экологических институтов, осуществляющих регулирование экономического роста.

По способу воздействия на экономический рост различают **прямые и косвенные факторы**. Прямыми называются те, которые непосредственно определяют физическую способность к экономическому росту. Косвенные факторы влияют на возможность превращения этой способности в действительности. Они могут способствовать реализации потенциала,

заложенного в прямых факторах, или ограничивать его.

В состав прямых входят факторы, непосредственно определяющие динамику совокупного производства и предложения:

- увеличение численности и повышение качества трудовых ресурсов;
- рост объема и улучшение качественного состава основного капитала;
- совершенствование технологии и организации производства;
- повышение количества и качества вовлекаемых в хозяйственный оборот природных ресурсов.

В состав косвенных входят такие факторы, как уровень монополизации или конкурентности рынков, динамика цен на производственные ресурсы, уровень налогообложения, возможности получения кредитов, инвестиционный климат страны. В том случае, если изменение косвенных факторов происходит в неблагоприятную для развития производства сторону, при прочих равных условиях, экономический рост будет сдерживаться.

К косвенным относятся также факторы спроса и распределения. Факторы спроса определяют возможность реализации растущего объема производства. В числе важнейших можно выделить такие факторы спроса, как рост потребительских, инвестиционных и государственных расходов, расширение экспорта вследствие освоения новых рынков сбыта или повышения конкурентоспособности продукции страны на мировом рынке.

Обоснование траектории устойчивого экономического роста должно базироваться на комплексной оценке всех факторов, однако необходимо учитывать при этом изменение роли важнейших из них в условиях перехода к новому технологическому укладу. Прежде всего, следует указать на снижение роли и значения для экономического роста фактора природных ресурсов. Как показывает мировой опыт, богатые природными ресурсами страны, как правило, не достигают высокого уровня социально-экономического развития, начинают либо торговать природными ресурсами, превращаясь в сырьевую базу экономически развитых государств, либо применять устаревшие материалоемкие технологии, постепенно отставая в техническом развитии. В то же время государства, не обеспеченные природными ресурсами, вынуждены разрабатывать ресурсосберегающие технологии, развивать наукоемкие производства и передовые отрасли обрабатывающей промышленности, достигая за счет этого высокого уровня социально-экономического развития (Япония, Швейцария, Германия).

В мировом сообществе объективно востребован переход к модели устойчивого экономического развития как новой глобальной стратегии, обеспечивающей выживание человечества. Это нашло отражение в таких разработанных по инициативе ООН и одобренных мировым сообществом документах, как Повестка дня на XXI век (Рио-де-Жанейро, 1992 г.), Декларация тысячелетия (Организация Объединенных Наций, 2000 г.), Йоханнесбургская декларация по устойчивому развитию и План выполнения решений Всемирной встречи на высшем уровне по устойчивому развитию

(Йоханнесбург, 2002 г.). Эти документы призывают правительства всех стран мира осуществить переход к модели устойчивого развития своих национальных экономик. Под устойчивым понимается непрерывно поддерживаемое развитие социальной, экономической и экологической сфер в их рациональном взаимодействии, которое способно «обеспечить потребности настоящих и не ставит под угрозу возможности будущих поколений удовлетворять свои потребности».

Таким образом, понятие «экономический рост» дополняется новым, более совершенным понятием «устойчивое экономическое развитие», предусматривающим необходимость рационального сочетания направлений развития всех сфер деятельности человека — социальной, экономической и экологической — и учета долговременных их последствий.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие основные цели решаются посредством экономического роста?
2. Какие показатели оценки экономического роста используют в экономической практике?
3. Какие выделяют типы экономического роста?
4. Какие факторы обеспечивают экономический рост?

Проблемные вопросы

1. Рассчитайте темп роста и темп прироста ВВП по следующим данным:

Год	2010	2011	2012	2013	2014
ВВП реальный, трлн. руб.	600	630	625	653	660

2. Номинальный ВВП в базисном году составил 1000 руб., а в отчетном — 1200 руб. Уровень цен в отчетном году по сравнению с базисным возрос на 10%. Рассчитайте темп роста и темп прироста ВВП.

ТЕМА 6. СОВРЕМЕННОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

1. Мировое хозяйство и международное разделение труда.
2. Основные формы международных экономических отношений, их характеристика.
3. Платежный баланс страны.
4. Республика Беларусь в мировом хозяйстве.

1. Мировое хозяйство и международное разделение труда

В современных условиях экономика любой страны развивается во взаимосвязи с экономикой других стран, представляя собой открытую экономическую систему. Экономическое развитие стран оказывается зависимым от мировой экономической конъюнктуры и политических событий на международной арене.

Эти процессы придают национальному хозяйству новое качество – оно функционирует как составная часть мирового хозяйства. В то же время открытость экономики не исключает приоритетности национальных экономических интересов.

Под **мировым хозяйством** понимается возникшая на основе рыночных отношений система, которая экономически связывает входящие в нее национальные экономики стран, когда изменения в экономике одних стран оказывают более или менее существенное влияние на функционирование экономики других стран.

Исторической основой формирования мировой экономики являлось развитие внешнеэкономических отношений между странами. Внешнеэкономические связи создают определенную зависимость национальных экономик между собой.

Международное разделение труда означает, что страны или предприятия разных стран специализируются на производстве определенных товаров с последующим обменом ими в виде экспорта и импорта. Чем выше степень развития международного разделения труда, тем больше хозяйственная взаимозависимость стран.

Факторы, увеличивающие степень развития международного разделения труда:

- природно-географические различия стран;
- различия в уровне экономического развития;
- научно-технический прогресс;
- деятельность транснациональных компаний.

Важнейшим мотивом участия в МРТ является то, что каждая страна может найти свою экономическую выгоду от участия в этом. Международное разделение труда проявляется в виде двух взаимосвязанных процессов: 1) международная специализация производства и 2) международное кооперирование производства.

Субъекты мирового хозяйства: 1) отдельные страны мира; 2) транснациональные корпорации; 3) международные экономические организации.

Транснациональной корпорацией считается крупная компания, национальная по первоначальному происхождению капитала, но международная по характеру своей деятельности, осуществляемой через сеть зарубежных филиалов и дочерних фирм.

На планете насчитывается около 240 стран, различающихся по размерам,

формам государственного устройства и уровню социально-экономического развития.

В структуре мирового хозяйства выделяют **три основные группы стран:**

1. Развитые страны.
2. Развивающиеся страны.
3. Страны с переходной экономикой, к которым относится Республика Беларусь.

2. Основные формы международных экономических отношений, их характеристика

Целостность мирового хозяйства обеспечивается тем, что существует система международных экономических отношений. Взаимозависимость стран характеризуется по нескольким направлениям взаимодействия экономик, которые и составляют **основные формы международных экономических отношений:**

- международная торговля товарами и услугами;
- международное инвестирование и перемещение капитала;
- международная миграция рабочей силы;
- международные валютные отношения.

Важнейшим и исторически самым первым элементом в системе мирохозяйственных связей является **международная торговля** – совокупность сделок по купле-продаже товаров и услуг между странами.

Торговые взаимоотношения стран основываются на принципе сравнительного преимущества. Согласно этому принципу страна специализируется на производстве тех товаров, которые она может делать с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами. Международная торговля включает два взаимосвязанных процесса: экспорт (вывоз товара за рубеж) и импорт, или ввоз. Общая величина экспорта и импорта товаров и услуг образует **внешнеторговый оборот**.

Торговый баланс – это стоимостное соотношение платежей за импортируемые товары и поступлений из-за границы за экспортируемые товары, в течение года. Разница между величиной экспорта и величиной импорта называется сальдо торгового баланса.

Международное перемещение капитала – представляет собой изъятие части капитала из национального оборота и перемещение его в какой-либо форме в обращение другой страны. Существует две формы перемещения капитала: предпринимательская и ссудная.

Предпринимательская форма существует в виде прямых инвестиций и портфельных инвестиций.

Прямые инвестиции означают строительство или покупку за рубежом предприятий с полным прямым контролем над ними как объектами зарубежных капиталовложений. **Портфельные инвестиции** заключаются в приобретении ценных бумаг (акций, облигаций) иностранных предприятий в размерах, не

обеспечивающих прямого контроля над ними. На такие инвестиции идут, когда стремятся разместить свои средства в разных отраслях экономики при допустимом уровне риска или когда законодательство принимающей страны препятствует прямым инвестициям.

Ссудная форма перемещения капитала существует в виде займов, или кредитов, приносящих ссудный процент.

Международная миграция рабочей силы – представляет собой перемещение между отдельными странами работников трудоспособного возраста.

Среди основных причин миграции можно выделить следующие:

- 1) различие в уровне реальной зарплаты в странах;
- 2) разница в спросе на квалифицированных специалистов (утечка умов);
- 3) различный уровень безработицы в странах и ее структурный характер;
- 4) социально-демографические причины (религиозные, семейные и др.).

Существуют следующие виды международной миграции рабочей силы:

- *постоянная*, или *безвозвратная*, то есть переселение со сменой места жительства;
- *циклическая* – перемещение в другую страну на определенный срок с возвратом к прежнему месту жительства;
- *маятниковая*, или *челночная*, представляющая собой регулярное перемещение населения на работу или учебу из одной страны в другую и обратно;
- *легальная*, осуществляемая в соответствии с действующим законодательством;
- *нелегальная*, противоречащая действующему законодательству.

Специализированным учреждением ООН, осуществляющим на мировом рынке рабочей силы деятельность по решению проблем миграции рабочей силы, занятости, условий организации и оплаты труда, профессионально-технического обучения, является Международная организация труда (МОТ).

Международные валютные отношения – это экономические отношения, возникающие при функционировании денег в международном обороте. Через валютные отношения осуществляются платежные и расчетные операции в мировой экономике. Международные валютные отношения осуществляются в рамках международной валютной системы, представляющей собой набор правил, законов и учреждений, которые регулируют эти отношения.

Главными элементами международных валютных отношений являются:

- 1) резервные (ключевые) валюты – национальные валюты, которые исполняют роль международного платежного и резервного средства (доллар США, евро, японская иена);
- 2) взаимная обратимость (конвертируемость) валют. Валюта считается полностью обратимой, если она свободно используется без ограничений для любых международных расчетов, обменивается без ограничений на любую другую валюту. Частично обратимая – валюта стран, где сохраняются

валютные ограничения по ее международному использованию. Необратимые (неконвертируемые) – валюты, используемые внутри страны, с жесткими запретами и ограничениями по ее обмену;

3) специальные международные организации по валютно-финансовым отношениям. Прежде всего, к ним относят – Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР);

4) режимы валютных курсов: гибкий валютный курс и фиксированный курс.

Валютный курс – цены единицы одной валюты, выраженной в единицах другой валюты.

Валютный курс может определяться государством (обычно в лице Центрального банка), или формироваться субъектами рынка с помощью торгов.

3. Платежный баланс страны

Для оценки и анализа потоков денежных средств между странами используется понятие платежного баланса.

Платежный баланс — это документ, отражающий в стоимостной форме все внешнеэкономические операции данной страны с внешним миром за определенный период времени. Он отражает объем международных операций страны в форме соотношения валютных поступлений и платежей.

Внешнеэкономические операции стран делятся на основные группы:

- экспорт-импорт товаров и услуг;
- приток и отток доходов;
- приток и отток капитала.

В соответствии с такой классификацией *в структуре платежного баланса выделяют три раздела*: торговый баланс, баланс счета текущих операций, баланс счета движения капитала.

В большинстве стран мира платежный баланс составляется по форме, рекомендованной МВФ. При построении платежного баланса, прежде всего, необходимо различать резидентов и нерезидентов национальной экономики, так как в баланс включаются только сделки, проводимые резидентами.

Счет текущих операций — это раздел платежного баланса страны, в котором фиксируются экспорт и импорт товаров и услуг, чистый доход, получаемый из-за рубежа и чистый объем текущих трансфертных платежей.

Счет операций с капиталом и финансовых операций — это раздел платежного баланса страны, фиксирующий соотношение вывоза и ввоза капиталов, полученных и предоставленных кредитов. Операции с капиталом включают в себя получение и возврат кредитов, куплю-продажу ценных бумаг и иностранной валюты.

Если же сальдо счета текущих операций и сальдо капитальных операций различаются, то платежный баланс является либо пассивным (приток денег в страну меньше их оттока), либо активным (приток денег в страну больше их оттока).

4. Республика Беларусь в мировом хозяйстве

Республика Беларусь относится к странам открытого характера экономики, где доля экспорта товаров и услуг в валовом внутреннем продукте (ВВП) составляет больше половины, а общий объем внешнеторгового товарооборота превышает объем национального производства. Роль и значение внешнеэкономического потенциала для развития национальной экономики определяются совокупностью факторов и условий. Для Республики Беларусь это, прежде всего:

- выгодное экономико-географическое положение;
- развитая система транспортных коммуникаций и производственная инфраструктура;
- многоотраслевой промышленный комплекс;
- достаточно мощная строительная база;
- значительные лесные и водные ресурсы, наличие ряда важных полезных ископаемых (калийных солей, сырья для производства строительных материалов и др.);
- высокий общеобразовательный и профессиональный уровень трудовых ресурсов.

Поиск своего места в современной системе международного разделения труда является крайне актуальным для Республики Беларусь. Страна имеет благоприятное экономико-географическое положение, находясь в центре Европы на перекрестке важнейших торгово-коммуникационных систем между экономически развитыми западноевропейскими странами и регионами Евразии, обладающими богатейшими природными ресурсами.

Занимая в мире по численности населения 0,17%, Беларусь имеет удельную долю в мировом экспорте 0,21% и импорте 0,23%. Беларусь поддерживает торговые отношения более чем со 170 государствами мира. К числу важнейших экспортных позиций республики относятся нефтепродукты и нефть, калийные удобрения, металлопродукция, грузовые автомобили, тракторы, химические волокна и нити, молочная продукция. Устойчиво растет доля сельскохозяйственной продукции в экспорте, как по объему, так и по товарной номенклатуре. В ближайшей перспективе стоит задача инновационного развития экономики за счет увеличения потенциала наукоемкого и высокотехнологичного производства.

Основным торговым партнером Беларуси является Российская Федерация, на ее долю приходится более 40% белорусского экспорта и более половины объема импорта. Второе место в товарообороте Беларуси занимает Европейский союз, на долю которого приходится более 30% белорусского экспорта и пятая часть импорта. Среди европейских стран главными торговыми партнерами являются Великобритания, Нидерланды, Германия, Литва, Польша, Бельгия, Чешская Республика. Среди стран СНГ, после России, второе место занимает Украина, третье – Казахстан. Динамично развиваются торговые отношения с традиционными партнерами в Латинской Америке – Бразилией,

Венесуэлой, Эквадором, в Азиатском регионе – Китаем, Индией, Индонезией, Турцией. Однако, география внешней торговли требует диверсификации. В 2014 г. белорусские товары поставлялись на рынки 161 государства, импортировались — из 180 стран. Но 71% экспортно-импортных операций приходится всего на 5 стран — основных торговых партнеров.

Таблица 2 – Объемы внешней торговли (в млн. долл.) за последние годы

	2012	2013	2014
Экспорт товаров	46 060	37 203	36 392
Импорт товаров	46 404	43 023	40 788
Сальдо торгового баланса	-344	- 5 820	- 4 396

Важную роль в развитии внешнеэкономического потенциала Беларуси имеют свободные экономические зоны (СЭЗ), Китайско-Белорусский индустриальный парк и Парк высоких технологий. В Беларуси создано шесть свободных экономических зон, где на 1 января 2015 г. было зарегистрировано 469 предприятий-резидентов. Большая часть зарегистрированных предприятий – с иностранным капиталом. СЭЗ позволяют усиливать экономику открытого типа. В них возможно создание особо благоприятного режима для хозяйственной деятельности.

Для работы иностранных инвесторов на территории Беларуси созданы необходимые правовые условия. Всем инвесторам гарантирована защита прав и законных интересов, независимо от их национального статуса. Гарантии зарубежным инвесторам предоставляются также в рамках двусторонних соглашений Республики Беларусь с другими странами. Также создана система стимулов, льгот и преференций для осуществления инвестиционной деятельности.

С 2010 г. наблюдается неблагоприятная тенденция снижения объема прямых иностранных инвестиций (ПИИ) на территорию Республики Беларусь (2011 г. – 13,3 млрд. долл., 2014 г. – 10,1 млрд. долл.). Основной их поток идет не в обрабатывающую промышленность, а в торговлю, связь, отрасли услуг. Для сбалансированного развития нашей республике необходим приток именно ПИИ. Ведь главный риск для Беларуси – отставание в структурной перестройке экономики на основе нового (шестого) технологического уклада. ПИИ как раз представляют собой канал передачи технологий за счет строительства предприятий с новейшим технологическим оборудованием, являющихся фактором обеспечения конкурентоспособности страны в среднесрочной перспективе.

До сих пор основным источником финансирования дефицита текущего счета выступают зарубежные заимствования, а рост внешнего долга означает значительное отвлечение средств из национальной экономики на обслуживание и погашение долга. К 2015 г. внешний государственный долг составил 12,4 млрд. долл.

Республика Беларусь сотрудничает со многими международными экономическими организациями, а также активно участвует в процессах региональной экономической интеграции. В 2006 г. на встрече глав государств-членов Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) было принято решение о создании Таможенного союза (ТС) трех государств (Беларусь, Казахстан, Россия). Таможенный союз полноценно функционирует с 1 июля 2011 года. К концу 2014 г. степень экономической интеграции этих 3 стран усилилась через подписание Договора о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС). Договор вступил в силу 1.01.2015 г.

ЕАЭС является международной организацией региональной экономической интеграции. В рамках Союза созданы условия для обеспечения четырех свобод (свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы), проведения согласованной политики в ключевых отраслях экономики. Формирование общего рынка ЕАЭС будет осуществляться поэтапно. В частности, общие рынки нефти, нефтепродуктов и газа в рамках ЕАЭС начнут функционировать не позднее 2025 г., общий рынок электроэнергетики – к 2019 г., лекарств и медицинских изделий – к 2017 г.

В проекте Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь на период до 2030 г. определено, что *главным критерием эффективного развития внешнеэкономических отношений является положительное сальдо внешней торговли.*

На 2016 – 2020 годы основной целью является снижение до минимума внешнеэкономических угроз на основе эффективного участия в международном разделении труда, использования конкурентных преимуществ страны. Ее реализация предполагает решение следующих задач:

- расширение и диверсификация торгово-экономических связей с различными странами, региональными союзами;
- развитие экономической интеграции в рамках ЕАЭС;
- соблюдение критериев экономической безопасности во внешнеэкономической сфере на основе наращивания экспорта, снижения импортзависимости производства, оптимизации политики внешних заимствований, привлечения прямых иностранных инвестиций, поддержания баланса между участием в интеграционных процессах и функционированием в качестве независимого государства и др.;
- создание условий для включения белорусских производителей в международные производственно-технологические цепочки с целью повышения конкурентоспособности позиций белорусских товаропроизводителей на мировом рынке.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте характеристику понятия «международное разделение труда».
2. Перечислите основные формы международных экономических отношений.
3. Чем отличаются прямые и портфельные инвестиции в мировой экономике?
4. Для чего необходимо установление валютного курса?
5. Отражением каких отношений является платежный баланс страны? Какие структурные части выделяют в платежном балансе?

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

основная:

1. Базылев, Н. И. Курс экономической теории в таблицах и схемах : учебное пособие / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева. – Минск : Современная школа, 2010. – 96 с. – Библиогр.: с. 93–95.
2. Давыденко, Л. Н. Основы экономической теории: принципы, проблемы, политика трансформации. Международный опыт и белорусский вектор развития : учебное пособие / Л. Н. Давыденко. – 2-е изд., перераб. – Минск : ИВЦ Минфина, 2010. – 469 с.
4. Курс экономической теории для неэкономических специальностей : учебное пособие / ред.: М. И. Ноздрин-Плотницкий, Э. И. Лобкович. – Минск : Амалфея : Мисанта, 2016. – 544 с.
5. Лемешевский, И. М. Экономическая теория. Основы. Вводный курс : учебно-методическое пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / И. М. Лемешевский. – 5-е изд. – Минск : ФУАинформ, 2012. – 493 с.
6. Макроэкономика: социально ориентированный подход : учебник для студентов экономических специальностей учреждений, обеспечивающих получение высшего образования / Э. А. Лутохина [и др.] ; ред. Э. А. Лутохина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Минск : ИВЦ Минфина, 2010. – 442 с. : граф. – Библиогр. в конце глав.
7. Экономика : практикум для студентов неэкономических специальностей / [В. Л. Клюня и др.] ; под ред. В. Л. Клюни, Н. С. Тихонович. – Минск : Белорусский государственный университет, 2008. – 108 с. : ил., схемы, табл.
8. Экономическая теория : учебное пособие для студентов вузов по экономическим специальностям / А. А. Рудак [и др.] ; ред. А. В. Бондарь. – 2-е изд. – Минск : БГЭУ, 2014. – 254 с. : граф., табл.
9. Экономическая теория. Общие основы : учебное пособие / М. И. Ноздрин-Плотницкий [и др.] ; ред. М. И. Ноздрин-Плотницкий. – Минск : Современная школа, 2011. – 392 с. : табл.
10. Экономическая теория : учебное пособие для студентов неэкономических специальностей вузов / Л. Н. Давыденко [и др.] ; ред. Л. Н. Давыденко. – Минск : Вышэйшая школа, 2007. – 352 с. : табл.

дополнительная:

1. Базылев, Н. И. Курс микроэкономики в таблицах и схемах : учебное пособие / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева. – Минск : Современная школа, 2010. – 144 с. : табл. – Библиогр.: с. 140–141.
2. Базылев, Н. И. Курс макроэкономики в таблицах и схемах : учебное пособие / Н. И. Базылев, М. Н. Базылева. – Минск : Современная школа, 2010. – 143 с. : табл. – Библиогр.: с. 142–143.
3. Дорнбуш, Р. Макроэкономика : пер. с англ. / Р. Дорнбуш, С. Фишер. – Москва : Московский университет : ИНФРА-М, 1997. – 783 с. : ил.

4. Макализ, Дермот. Экономика бизнеса = Economics for business : конкуренция, макростабильность и глобализация : пер. с англ. / Д. Макализ ; пер. О. А. Самошкина. – Москва : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007. – 695 с. : ил.
5. Макконнелл, К. Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика : в 2 т. : пер. с англ. / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. – Таллин : АО «Реферто», 1995. – Т. 1. – 399 с.
6. Макконнелл, К. Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика : в 2 т. : пер. с англ. / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. – Таллин : АО «Реферто», 1993. – Т. 2. – 400 с.
7. Долан, Э. Д. Макроэкономика : монография / Э. Д. Долан, Д. Е. Линдсей. – Санкт-Петербург : Литера плюс : Санкт-Петербург оркестр, 1994. – 406 с.
8. Маршалл, А. Принципы экономической науки : в 3 т. : пер. с англ. / А. Маршалл. – Москва : Прогресс, 1993. – Т. 1. – 416 с.
9. Маршалл, А. Принципы экономической науки : в 3 т. : пер. с англ. / А. Маршалл. – Москва : Прогресс, 1993. – Т. 2. – 310 с.
10. Маршалл, А. Принципы экономической науки : в 3 т. : пер. с англ. / А. Маршалл. – Москва : Прогресс, 1993. – Т. 3. – 351 с.
11. Медведев, Р. А. Александр Лукашенко. Контуры белорусской модели / Р. А. Медведев. – Москва : Издательство ВВРГ, 2010. – 303 с. : фото. – (Лидеры мировой политики).
12. Микро-, макроэкономика : практикум : задачи, тесты, ситуации / ред. Ю. А. Огибин. – Санкт-Петербург : Литера плюс : Санкт-Петербург оркестр, 1994. – 432 с.
13. Словарь современной экономической теории Макмиллана : пер. с англ. / ред. Д. У. Пирс, В. С. Автономов. – Москва : ИНФРА-М, 1997. – 607 с.

Нормативно-правовые документы:

1. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года / Министерство экономики Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2015. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.by/ru/macroeconomy/nacionalnaya-strategiya>. – Дата доступа: 18.06.2015.
2. Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 годы / Министерство экономики Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: http://www.economy.gov.by/ru/macroeconomy/programma_soc_econom_razvitiya. – Дата доступа: 20.06.2011.
3. Программа деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016–2020 годы / Совет Министров Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.government.by/upload/docs/pdp2016_2020.pdf. – Дата доступа: 01.06.2016.

КАФЕДРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ И ИСТОРИИ УО ВГАВМ

В УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины» кафедра экономической теории и истории была создана в 1992 г. На кафедре экономической теории и истории осуществляется преподавание студентам биотехнологического, ветеринарной медицины, заочного факультетов (в том числе в филиалах академии в городах Пинске и Речице) следующих дисциплин: история Беларуси, экономическая теория, внешнеэкономические связи, основы психологии и педагогики, основы права, права человека, основы управления интеллектуальной собственностью, Великая Отечественная война (в контексте Второй мировой войны), коррупция и ее общественная опасность.

Преподаватели кафедры привлечены к организации учебно-воспитательного процесса в системе дистанционного обучения студентов по специальности «Государственное управление и экономика», магистрантов, резерва руководящих кадров, слушателей факультета повышения квалификации и переподготовки кадров УО ВГАВМ. Преподаватели руководят научно-исследовательской работой студентов. По наиболее актуальным проблемам истории Беларуси, экономической теории, психологии проводятся итоговые междисциплинарные научные студенческие конференции.

Сотрудники кафедры активно участвуют в воспитательной работе со студентами академии. Они являются кураторами потоков, групп, проводят воспитательные мероприятия в студенческих общежитиях, готовят материалы в помощь кураторам по проведению идеологической, воспитательной и информационной работы. В коллективе кафедры экономической теории и истории сложилась творческая, профессиональная атмосфера.

В центре научных исследований преподавателей истории Беларуси находятся следующие проблемы: политическое, социально-экономическое и культурное развитие Витебщины в 1920 - 1930-е гг., культурное развитие Витебщины во второй половине XIX – начале XX вв., партизанское движение в годы Великой Отечественной войны, общественно-политическое, социально-экономическое и культурное развитие БССР во второй половине 1940-х – 1950-е годы, пути развития и особенности взаимоотношений Беларуси и России в 2000 – 2010 годы. Результаты исследований используются в процессе преподавания истории Беларуси и истории Великой Отечественной войны.

Научные исследования преподавателей дисциплин экономического блока направлены на изучение следующих вопросов: макроэкономическая нестабильность, макроэкономические факторы совершенствования механизма внешнеэкономических связей, конкурентоспособность образовательных услуг на примере высшей школы Республики Беларусь, эффективность экспорта мясомолочной продукции (на примере предприятий Витебской области).

Исследования в области психологии и педагогики ведутся по следующим направлениям: роль гендерной компетентности в профессионализме педагогов, влияние гендерных стереотипов на самосознание преподавателей высшей школы, профессиональное здоровье педагога.

В процессе научной деятельности преподавателей дисциплины «Основы права» изучаются виды и особенности коррупционных преступлений в Республике Беларусь.

Контактный телефон: 8 (0212) 53-80-82

E-mail: histori402@tut.by

УО «ВИТЕБСКАЯ ОРДЕНА «ЗНАК ПОЧЕТА» ГОСУДАРСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ ВЕТЕРИНАРНОЙ МЕДИЦИНЫ»

Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины является старейшим учебным заведением в Республике Беларусь, ведущим подготовку врачей ветеринарной медицины, ветеринарно-санитарных врачей, провизоров ветеринарной медицины и зооинженеров.

Вуз представляет собой академический городок, расположенный в центре города на 17 гектарах земли, включающий в себя единый архитектурный комплекс учебных корпусов, клиник, научных лабораторий, библиотеки, студенческих общежитий, спортивного комплекса, Дома культуры, столовой и кафе, профилактория для оздоровления студентов. В составе академии 5 факультетов: ветеринарной медицины; биотехнологический; повышения квалификации и переподготовки кадров агропромышленного комплекса; заочного обучения; довузовской подготовки, профориентации и маркетинга. В ее структуру также входят Аграрный колледж УО ВГАВМ (п. Лужесно, Витебский район), филиалы в г. Речице Гомельской области и в г. Пинске Брестской области, первый в системе аграрного образования НИИ прикладной ветеринарной медицины и биотехнологии (НИИ ПВМиБ).

В настоящее время в академии обучается около 6 тысяч студентов, как из Республики Беларусь, так и из стран ближнего и дальнего зарубежья. Учебный процесс обеспечивают около 350 преподавателей. Среди них 7 академиков и членов-корреспондентов Национальной академии наук Беларуси и ряда зарубежных академий, 24 доктора наук, профессора, более чем две трети преподавателей имеют ученую степень кандидатов наук.

Помимо того, академия ведет подготовку научно-педагогических кадров высшей квалификации (кандидатов и докторов наук), переподготовку и повышение квалификации руководящих кадров и специалистов агропромышленного комплекса, преподавателей средних специальных сельскохозяйственных учебных заведений.

Научные изыскания и разработки выполняются учеными академии на базе НИИ ПВМиБ, 24 кафедральных научно-исследовательских лабораторий, учебно-научно-производственного центра, филиалов кафедр на производстве. В состав НИИ входит 7 отделов: клинической биохимии животных; гематологических и иммунологических исследований; физико-химических исследований кормов; химико-токсикологических исследований; мониторинга качества животноводческой продукции с ПЦР-лабораторией; световой и электронной микроскопии; информационно-маркетинговый. Располагая уникальной исследовательской базой, научно-исследовательский институт выполняет широкий спектр фундаментальных и прикладных исследований, осуществляет анализ всех видов биологического материала (крови, молока, мочи, фекалий, кормов и т.д.) и ветеринарных препаратов, что позволяет при помощи самых современных методов выполнять государственные тематики и заказы, а также на более высоком качественном уровне оказывать услуги предприятиям агропромышленного комплекса. Активное выполнение научных исследований позволило получить сертификат об аккредитации академии Национальной академией наук Беларуси и Государственным комитетом по науке и технологиям Республики Беларусь в качестве научной организации.

Обладая большим интеллектуальным потенциалом, уникальной учебной и лабораторной базой, вуз готовит специалистов в соответствии с европейскими стандартами, является ведущим высшим учебным заведением в отрасли и имеет сертифицированную систему менеджмента качества, соответствующую требованиям ISO 9001 в национальной системе (СТБ ISO 9001 – 2009).

www.vsavm.by

210026, Республика Беларусь, г. Витебск, ул. 1-я Доватора, 7/11, факс (0212)51-68-38,
тел. 53-80-61 (факультет довузовской подготовки, профориентации и маркетинга);
51-69-47 (НИИ ПВМиБ); e-mail: vsavmpriem@mail.ru.

Учебное издание

Тарасевич Сергей Борисович,
Полякова Ирина Анатольевна,
Чернавина Наталья Алексеевна

Экономическая теория
Часть II. Макроэкономика и мировая экономика

Учебно-методическое пособие

Ответственный за выпуск Т. Б. Дианова
Технический редактор Е. А. Алисейко
Компьютерный набор И. А. Полякова
Компьютерная верстка Е. В. Морозова
Корректор Т. А. Драбо

Подписано в печать 20.07.2016. Формат 60x84/16. Бумага офсетная.
Ризография. Усл. п. л. 3,25. Уч.-изд. л. 2,75. Тираж 350 экз. Заказ № 1612.

Издатель и полиграфическое исполнение:
учреждение образования «Витебская ордена «Знак Почета»
государственная академия ветеринарной медицины».

Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя,
распространителя печатных изданий № 1/ 362 от 13.06.2014.

ЛИ №: 02330/470 от 01.10.2014 г.

Ул. 1-я Доватора, 7/11, 210026, г. Витебск.

Тел.: (0212) 51-75-71.

E-mail: rio_vsavm@tut.by

<http://www.vsavm.by>

РЕПОЗИТОРИЙ УО ВГАВМ

ISBN 978-985-512-918-0



9 789855 129180