

алов, минеральных удобрений и средств защиты растений, комбикормов, а также некоторых других товаров промышленного производства. Введение свободных рыночных цен на промышленную продукцию и фиксированных цен на сельскохозяйственную привело к ухудшению финансового состояния колхозов и совхозов и, соответственно, к снижению фондообеспеченности, уменьшению активной части основных средств. Износ основных средств в 1992 году составил 30,7% против 19,5% в 1991 году.

Инфляционные процессы, постоянно меняющиеся цены, неритмичные поставки товаров промышленного производства не позволяют осуществлять взаиморасчеты и организовать работу внутрихозяйственных подразделений на принципах аренды, создавать кооперативы арендаторов, акционерные общества. Вследствие этого уже установившиеся рыночные, хозрасчетные формы организации труда в хозяйствах области не находят применения и восстанавливаются ранее существовавшая централизованная система управления и коллективные формы организации производства.

УДК 338.109.3

В. Ф. Якимчик, кандидат экономических наук, доцент

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ КОЛЛЕКТИВНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ

Развитие экономики Республики Беларусь, как и других стран, входящих в СНГ, характеризуется глубоким кризисом. Особенно в тяжелом положении оказалось сельское хозяйство, которое в наибольшей степени влияет на материальное положение народа. От того, как в дальнейшем будут решаться вопросы развития производства сельскохозяйственной продукции, во многом будет зависеть успех развития в целом экономики республики.

В настоящее время противостоят две точки зрения по вопросу о том, в каком направлении следует развивать сельскохозяйственное производство. Одни считают, что фундаментом развития должны быть крестьянские (фермерские) хозяйства, основанные на частной форме собственности на землю. Другие исходят из того, что колхозы и совхозы были и остаются основными поставщиками продовольственных ресурсов и сельскохозяйственного сырья. Однако в условиях перехода к рыночной экономике они должны быть преобразованы, максимально раскрыт их потенциал как крупных предприятий путем предоставления им широкой самостоятельности, освобождения от мелочной опеки и вмешательства в производственную деятельность, создания экономических предпосылок для ускоренного развития, обеспечения подлинного самоуправления в трудовых коллективах.

Способность к саморазвитию в колхозах и совхозах может

быть достигнута путем трансформации их на основе разгосударствления и приватизации через создание кооперативов, коллективов арендаторов, развитие акционерных обществ и других форм хозяйствования. Все это выдвигает необходимость всестороннего изучения эффективности их деятельности в условиях перехода к рынку.

С этой целью нами поставлена задача изучить результаты деятельности колхозов, совхозов и акционерных предприятий Витебского района, основанных на разных формах собственности и хозяйствования, за 1992--1993 гг. С помощью различных приемов экономических исследований произведен анализ основных производственных и экономических показателей их деятельности.

Изучение полученных материалов показало, что результативность деятельности сельскохозяйственных предприятий, основанных на различных формах собственности, неодинакова. В сложившихся условиях переходного периода наиболее успешно сработали сельхозпредприятия, основанные на государственной форме собственности. В анализируемые годы совхозы увеличили производство зерна, молока и мяса соответственно на 3,5, 4,2 и 8,2%. Менее стабильны по указанным видам продукции оказались колхозы. Здесь производство зерна возросло незначительно--на 1,7, молока--на 6,8%. Производство мяса колхозы снизили на 21,4%. Такое положение объясняется резким уменьшением поголовья молодняка крупного рогатого скота, которое составило в 1993 году более 12,7 тыс. голов (34%).

Что касается акционерных предприятий, которых насчитывается в районе три, то результаты их деятельности за анализируемые годы нельзя характеризовать однозначно. Они увеличили производство зерна в 1993 году по сравнению с 1992 годом на 13%, то есть значительно больше колхозов и совхозов района. Однако в животноводстве акционерные предприятия сработали плохо--уменьшили производство молока на один процент, а мяса--почти в два раза (на 42,4%).

Одним из важнейших обобщающих показателей эффективности производства является уровень рентабельности. Финансовые результаты любого предприятия имеют прямую зависимость от производственной деятельности. Поэтому анализ уровня рентабельности по колхозам, совхозам и акционерным предприятиям района дал аналогичную картину, которая сложилась при изучении результатов производства основных видов сельскохозяйственной продукции (мяса, молока и зерна). Так, если совхозы района снизили за анализируемые годы уровень рентабельности на 32,3%, колхозы--на 40,6, то акционерные предприятия--на 67,1%, то есть наиболее устойчивыми в сложившихся в 1993 году переходных условиях к рынку оказались сельскохозяйственные предприятия, основанные на государственной форме собственности, и, наоборот, наиболее чувствительными--акционерные предприятия.

Вместе с тем необходимо отметить, что делать окончатель-

ные выводы о конечных результатах деятельности сельскохозяйственных предприятий на основе рентабельности производства нельзя, поскольку приведенные показатели ее уровня за 1992 и 1993 гг. несопоставимы в силу неадекватности роста цен на сельскохозяйственную продукцию и средства производства, поставляемые селу. Например, в 1993 году цены на продукцию, продаваемую сельскохозяйственными предприятиями, возросли в 6,5 раза, в то время как цены на средства производства, поставляемые колхозам, совхозам и акционерным предприятиям, увеличились в 9,7 раза.

Для получения сопоставимых показателей рентабельности производства нами произведен расчет ее уровня с учетом корректировки производственных затрат на индекс роста цен на средства производства, поставляемые сельскому хозяйству.

В итоге проведенных расчетов получены следующие результаты: в условиях паритета цен в сельском хозяйстве в 1993 году уровень рентабельности производства в колхозах, совхозах и акционерных предприятиях Витебского района составил бы 52,4% и превысил бы аналогичный показатель 1992 года почти на 2%. При наличии стабильности и разумной налоговой политики указанный уровень рентабельности позволил бы сельскохозяйственным предприятиям района оздоровить свое финансовое положение и обеспечить расширенное воспроизводство на основе самофинансирования.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ. Результаты производственной деятельности сельскохозяйственных предприятий Витебского района за последние два года опровергают утверждения о неперспективности дальнейшего развития колхозов и совхозов и показывают, что в условиях сложившегося диспаритета цен и ряда других обстоятельств, порождающих труднопреодолимые препятствия на пути рационального ведения отрасли, эти формы хозяйствования не только выживают, но и находят внутренние резервы для увеличения производства важнейших видов сельскохозяйственной продукции.

Финансовые результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий за 1993 год, зеркалом которых является уровень рентабельности, говорят о том, что колхозы, совхозы, акционерные предприятия работали на пределе своих возможностей, используя созданный ранее потенциал. Сохранение сложившихся в 1993 году производственных отношений в аграрном секторе экономики приведет в ближайшей перспективе к резкому спаду производства сельскохозяйственной продукции, полному банкротству и развалу всех форм сельскохозяйственных предприятий. Поэтому в настоящий период дальнейшее развитие сельскохозяйственного производства определяется не формами собственности и хозяйствования, а созданием в аграрном секторе экономики нормальных, основанных на объективных экономических законах производственных отношений.