

2. Круги рисуют покладистые, чувствительные, интравертируемые лица;
3. Штрихи (окраска) – замкнутые, с высоким уровнем тревожности;
4. Определенные существа – люди творческие, с высокой креативностью;
5. Написание слов (чаще всего бессодержательных) характерно для коммуникативных;
6. Зарисовки (портреты, рисунки) делают педанты.

Для многих рисование граффити означает самовыражение и одновременно выход за рамки нормы. Для большинства последователей граффити является поиском идентичности. С точки зрения психологии это понятно, ведь попытка оставить какое-то упоминание о себе всегда ассоциировалось с самоутверждением. Однако, учитывая, что сейчас так много людей это делают, каждый участник движения стремится иметь что-то особенное в способе написания своего имени и быть, таким образом, увиденным [2].

Сегодня можно констатировать, что эта часть субкультуры получает вполне очевидную коммерческую поддержку и целенаправленный менеджмент, особенно в европейских странах. Граффити все больше становятся коммерческим проектом, способом влиять на социальные представления молодых людей, навязывать им вполне конкретные идеи и мотивы поведения [1].

Заключение. Итак, первоначально граффити означали не совсем уважительную надпись, сделанную на стене в почтительном месте. Сейчас граффити, являясь способом самовыражения, освещают широкий спектр тем и событий. До сих пор актуальным остается вопрос – преступление это или творчество?

Литература. 1. Вейдле, В.В. Умирание искусства В.В. Вейдле // *Самопознание европейской культуры в XX веке.* – М.: Политиздат, 1991. – С. 268-293. 2. Маккиавели М. *Спрей-арт.* – М.: АСТ, 2002. – 96 с. 3. Сеченов, И.М. *Впечатления и действительность. Избранные труды / И.М. Сеченов.* – М.: Юрайт, 2019. – 134 с. 4. Юла, Э. *НВОлиганы или НВОдолжники?: [граффити на улицах] / Э. Юла // Благоустройство территорий: [журнал-каталог].* – М., 2007. – № 3. – С. 32–35. 5. Mailer, Norman. *Hard Hitting Modern Perspective of Graffiti / N. Mailer.* – New York, 1999. – 128 p.

УДК 323

ФЕДОРОВА Д.С., студент

Научный руководитель – **Полякова И.А.,** ст. преподаватель

УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины», г. Витебск, Республика Беларусь

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Введение. Экономические санкции имеют длительную историю – их использовали еще в периоды античности и средневековья. Однако наибольшее распространение они получили в XX и XXI веках.

Материалы и методы исследований. Использовались публикации, информация и материалы, размещенные в открытых интернет-ресурсах; на официальных сайтах, издания периодической печати. В ходе работы использовались теоретические методы исследования – теоретический анализ, обобщение научных и информационных источников.

Результаты исследований. Экономические санкции – это ограничительные меры финансового и торгового характера, используемые правительствами одних стран по отношению к другим государствам и взаимосвязанным с ними физическим и юридическим лицам. Ограничения могут вводить как отдельные государства, так и международные объединения. Цели введения ограничительных мер против конкретной страны или группы стран чаще всего связаны с политическими или экономическими мотивами – экономическая борьба, ограничение конкуренции, смена политического курса, отказ от разработки ядерного оружия. Они могут вводиться в сфере финансов и торговли, а также использоваться в отношении передвижения граждан, в отраслях культуры, спорта, дипломатии, а также

распространяться на членство в международных организациях.

К наиболее часто используемым ограничительным мерам относятся:

- эмбарго – ограничение внешней торговли (экспорт - импорт). Может быть полным, когда ввоз или вывоз товаров находится под запретом, или частичным, в отношении некоторых товаров;

- ограничение доступа на международные финансовые рынки, включая рынок долгов;

- заморозка активов (денежных средств и имущества) центрального банка, правительства, юридических лиц с государственным участием, физических лиц, связанных с государством, находящихся на территории стран, вводимых ограничения. Заморозка предполагает запрет на любые сделки с активом, в том числе по выводу, продаже, передаче и др.;

- прекращение предоставления финансовой помощи;

- запрет на поставку в государство наличной иностранной международной конвертируемой валюты (доллар США, евро);

- отключение от системы международных расчетов (например, SWIFT).

Последствия ограничительных мер для государства и его юридических лиц могут быть тяжелыми, особенно, если они масштабны, т.е. введены большей частью международного сообщества и затрагивают чувствительные отрасли экономики страны.

Основными мерами противодействия ограничениям являются перенаправление экспорта в те страны, которые не присоединились к санкциям; введение ответных мер; повышение привлекательности условий для ведения малого, среднего и крупного бизнеса и развитие собственного потенциала, в том числе в высокотехнологичных отраслях.

Исследование, проведенное американским экспертом Гэри Клайд Хафбауэром показало, что процент успеха ограничительных мер в зависимости от целей варьируется от 21% до 51%. При этом санкции могут оказывать негативное влияние и на субъектов, которые вводят санкции.

Ограничительные меры для стран, которые их применяют, могут иметь обратный эффект и спровоцировать побочные последствия: потерю рынка сбыта; ухудшение экономического положения ввиду введения ответных санкций; мобилизацию населения страны вокруг лидера или правящей элиты государства, в отношении которого вводятся ограничительные меры.

Заключение. Санкции создают экономические проблемы для государств, в отношении которых они вводятся, и в ряде случаев способны привести к изменению внешней и внутренней политики страны. Государству, наряду с решением текущих политических проблем, приходится вводить меры, направленные на стабилизацию экономики – противодействию экономического кризиса, безработицы, инфляции и девальвации национальной валюты. В то же время, под действием введенных санкций, экономика может перестроиться, укрепиться за счет появления новых возможностей, развития собственного потенциала, а также эффекта сплочения внутри страны и мобилизации вокруг подвергающейся санкциям страны, других стран.

Литература. 1. Суханова, И. Ф. Экономические санкции: содержание, цели, мотивы, эффективность / И.Ф.Суханова, М. Ю. Лявина // *Аграрный научный журнал*. – 2018. – № 4. – С. 88-93. 2. Еремина, А. Е. Экономические санкции: понятие, типология, особенности / А.Е. Еремина // [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-sanktsii-ponyatie-tipologiya-osobennosti>. – Дата доступа : 12.03.2023. 3. Экономические санкции [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://ru.wikipedia.org/wiki>. – Дата доступа : 12.03.2023.