

УДК 347. 751

МАЛАШЕНКО А.С., студентка

Научный руководитель **ЛАЗАРЧУК Е.А.**, ст. преподаватель

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»,
г. Горки, Республика Беларусь

СПЕЦИФИКА ДОГОВОРА ПОСТАВКИ ОБОРУДОВАНИЯ

Договор поставки является одним из самых распространенных договоров в сфере предпринимательской деятельности, применяемых как во внутривнутриреспубликанской, так и во внешнеэкономической деятельности. Он опосредует возмездную передачу товаров участниками гражданского оборота, осуществляющими предпринимательскую деятельность.

Согласно ст. 476 ГК по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования их в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Что же касается специфики договора поставки оборудования, то в качестве особенности можно выделить предмет данного вида договора. Им является различного рода оборудование. В связи с таким достаточно сложным предметом договора возникают определенные вопросы по содержанию договора поставки оборудования.

Наше законодательство сложено таким образом, что договор поставки регулируется нормативными правовыми актами только в общем виде, что вызывает некоторые трудности определения условий данного договора. Чтобы избежать споров между сторонами по поводу содержания заключаемого договора, необходимо издать нормативный правовой акт, который бы включал конкретный перечень условий, определяемых спецификой предмета. Такого рода решение значительно сократило бы число возникающих между продавцом и покупателем разногласий.

Данная тема является в настоящее время достаточно актуальной, так как договор поставки является самым распространенным видом договора купли-продажи.